

威海链动2+1小程序开发

产品名称	威海链动2+1小程序开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

社交零售的出现以社交平台(主要是微信)为中心进行熟人营销，从本质上讲这其实就是对传统微商进行规范化、平台化的升级。从目前情况来看，社交零售却在某种程度上实现了渠道下沉以及精准化营销。移动社交无论是微信、QQ、还是其他社交软件，都具备有很强的用户粘性，特别是微信用户使用度*近达到一个新的高点。粘性强自然会产生价值分化，微信可以利用自身的体系延伸出更多的分化移动内容及商品的内容。比如付费内容除了各个公众号之外，形成课程体系的有千聊和荔枝;而商品内容分化的，我们可以看到众多淘宝客、微商等都在依托微信、腾讯QQ等平台大肆发展，虽然*近几年由于产品质量的问题，停滞不前。但是市场前景得到了阿里、京东、苏宁等电商巨头们也意识到渠道下沉的重要性，或布局线下渠道，或开拓线上渠道。但就目前来它们只实现了渠道扁平，还没有实现真正意义的渠道下沉，渠道扁平强调更多的是缩减中间环节，是渠道下沉的一种策略。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个dai理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(dai理，老板)用户任意消费金额，即可成为dai理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一一个dai理消费获得的直推分佣奖励。(比如Adai理推荐B用户，B用户去下单，Adai理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个dai理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐Bdai理，Bdai理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个dai理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个dai理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

社交电商的优势在于通过社交的方式，激发碎片化的移动互联网流量形成网状商业流，从而达到聚合移动流量的目的。而由于每个人都可以做社交电商，都可以开微店，这样看来这种模式理论上是可以实现真正意义上的渠道下沉，即时、高效、互动性强这是社交电商的主要特征。这种模式其实也是对新零售的一种探索，打破了长久以来零售商设计、搭建、运作和控制整个销售过程的单向链状关系，形成了各方协作参与、闭环而非链条的社交化业务模式。在此情况下，利益相关的四方：零售商、员工、消费者及供应商，角色和作用都发生了根本转变。