

# 泰安链动2+1软件开发公司

产品名称	泰安链动2+1软件开发公司
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

## 产品详情

社交电商快速崛起，并以其裂变式的成长速度令人瞩目，“社交+电商”也被认为是未来的发展趋势。因此，面对这个万亿市场，无论是传统电商还是新兴平台都想分得一杯羹。记者梳理发现，社交电商领域玩法各异，目前有六种主要模式：以云集、环球捕手、贝店等为代表的B2B2C类平台分销模式；以拼多多、淘宝特价版、京东拼购、洋码头“砍价团”、苏宁易购拼团等为代表的平台“拼团”模式；以小红书、美丽说蘑菇街等为代表的“平台+达人分享”模式；以什么值得买为代表的导购类平台；以有赞、点点客、微盟等为代表的\*\*\*类工具模式；以及传统微商\*\*模式。行业认为，与传统电商相比，社交电商更重视用户、内容，这使得它在产品、推广、交易、数据管理等方面展现出了强大的前景。社交是能够将电商行业进一步放大化的方式，这也是为什么很多企业都在尝试社交电商的原因。对于社交电商与传统电商的关系，正如肖尚略所言，“我们是在长江、黄河之外，再挖出一条河的玩家。”百川纳海，社交电商有望带来零售增量市场，但发展轨迹仍然要遵循零售的本质。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个dai理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(dai理，老板)用户任意消费金额，即可成为dai理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一个dai理消费获得的直推分佣奖励。(比如Adai理推荐B用户，B用户去下单，Adai理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个dai理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐Bdai理，Bdai理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个dai理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个dai理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

从社交电商的模式来分析，社交电商的流量是否是无限的？任何一款类似微信、\*\*的爆品或平台，是否都将可能成为下一个流量池，即所谓的去中心化的流量。“社交电商的流量是无限的，但是平台的流量是有限的，只是有大有小。”有赞创始人白鸦在接受记者采访时表示，“商家有什么需求我就去做什么，要是哪天微信上的流量不行了，\*\*、微视上商家需求多了，我就开始服务这些平台商家。”但在顾荣看来，流量池的前提在于，需要有相对完善的电商生态，比如现在的微信和微博。如\*\*这类，虽然是当下的爆款，但电商的影子很模糊，他能够成为一个导流的渠道，但无法成为流量池。