

泰安链动2+1小程序开发

产品名称	泰安链动2+1小程序开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

“种草”、拼购、直播带货、社交电商……这些词语已经成为网络购物中的热门概念。在其背后，“全民社交”正催动网络零售从模式、场景到理念的深刻变革。2019年的“双十一”，逾10万户淘宝商家开通直播，“直播一姐”薇娅和“口红一哥”李佳琦的引导交易额分别超过27亿元和10亿元，着实让以直播带货为代表的社交电商火了一把。事实上，作为基于社会化移动社交而迅速发展的新兴电子商务模式，社交电商已深度渗入零售市场。消费品制造商争相发力社交媒体、新兴社交电商平台纷纷涌现的同时，各大传统电商平台也将社交生态纳入其战略布局。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个dai理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(dai理，老板)用户任意消费金额，即可成为dai理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一一个dai理消费获得的直推分佣奖励。(比如Adai理推荐B用户，B用户去下单，Adai理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个dai理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐Bdai理，Bdai理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个dai理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个dai理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

在短短半个月內，五家社交电商平台“不约而同”融资、IPO，基于微信生态的社交电商所带来的裂变和爆发式增长，似乎正在掀起另一场逆袭。在流量红利逐渐耗尽的后电商时代，基于微信生态的社交电商所带来的裂变和爆发式增长，似乎正在掀起另一场逆袭。值得注意的是，在短短半个月內，五家社交电商平台“不约而同”融资、IPO，在这背后是拼多多和云集仅仅用三年时间跨入电商第一梯队的“行业级”现象。同时，电商巨头京东也宣布搭建微信社交生态“超级联盟”全面升级社交电商战略。社交电商为什么突然成了风口？“社交电商过去几年一直在做，但直到*近一两年得到资本认可，被验证为可行的模式，可规模化复制且想象空间大，所以大家认为风口来了。”电商分析人士李成东在接受《每日经济新闻》记者采访时表示，未来单一的某个社交电商平台是有机会复制一个淘宝的体量，因为目前通过拼多多的市场表现是有可以被预见的数据支撑，也会诞生新的“独角兽”。