

# 泰安链动2+1系统开发

产品名称	泰安链动2+1系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

## 产品详情

私域流量是以个人为中心的一种新兴的社交商业模式，那么如此一来，很多人就会去关心怎么才能抓住这个流量以及相互的需取？首先我们要建立起一个可以一起相互交流的平台，比如微信群等。或者，说的再直白一点就是建立VIP制度，将VIP会员统一拉在一起进行适当的管理。也就是社群平台，而社群就是基于互联网新型的人际互动关系。也可以说，社群，就是基于一群人去做一件事。“人以群分，物以类聚”，一个人是不可能独居或者从不与人接触，同样一个人也不可能适应所有的朋友圈以及社群里。只喜欢写字画画休闲一类的人是不可能与运动蹦极等极限运动的人在一起相谈甚欢的。通过社群定位，锁定一批爱好相同，语言相同的人，这样才可以有效的提供精准和有温度的个性化制定服务，以口碑式的传播代替市场广告的费用，以人与人之间的信任等关系直接代替显性的\*\*需要，这比广告更加有效效率和效果。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个dai理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(dai理，老板)用户任意消费金额，即可成为dai理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一一个dai理消费获得的直推分佣奖励。(比如Adai理推荐B用户，B用户去下单，Adai理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个dai理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐Bdai理，Bdai理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个dai理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个dai理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

以社交为中心的社交电商买家复购率要高于传统电商30%，交易的转化率也高于传统电商50%。这也是为什么李佳琦、烈儿、祖艾妈等网红直播达人了。因为，很多\*\*之所以\*\*或者复购产品，很多都是冲着这些达人来\*\*的。一切的交易，古往今来，都是人与人之间的沟通，所以可以称之为社交，以双方之间的信任为基础，通过关系的强弱，完成从未有平台能达成的可持续性高粘性高复购率的新零售电商模式，从而发掘出社交电商\*大的潜力。由此，我们也可以看出社群存在具有着一种非常重要的意义。首先，社群给我们提供了一个可以相互交流的平台，彻底的改变了商家与消费者之间单向输出以及有着隔离的关系。这样间接性的提升了商家和客户之间的距离，也让互动和交易的成本大幅度的下降，这样就更加的容易让优质的产品得到了溢价的实现。并且，有了深层次的沟通和交流，也更能容易掌握顾客的喜好和特性，持续之下，也能形成一定的客户群体，互动和交易也变得更加的简单和彼此之间的信任。