

济宁链动2+1软件开发公司

产品名称	济宁链动2+1软件开发公司
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

随着网红直播，电商、社交、带货等兴起，在2019年随着巨大流量的风口下，越来越多的社交电商都跻身进来，显然，这已经成为了一种****的趋势，甚至很多企业也都蜂拥而至。同时，越来越多的个体以及企业也都认识到，在这样的情况下，谁掌握了流量入口的平台，谁才是*大的赢家！可以确切的说，这是一种以社交赋能的新零售模式，以提升零售效率为目的的企业升级解决方案。是指依靠着社交关系、社交圈子发展的一类电商，流量是去中心化的，通过社交工具自带的流量，可以自建私域流量池。本质上讲，所有一切以人为链接而成，以人为中心环绕的都是电商商业模式。简单的来讲，零售就是线上、线下、技术、数据、供应链的结合，零售价值链上所有要素以及场景的融合。随着2019*新商业模式的私域流量的兴起，圈层社交、私域流量、会员制度已经成为了一种三大商业的创新模式了。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个dai理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(dai理，老板)用户任意消费金额，即可成为dai理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一个dai理消费获得的直推分佣奖励。(比如Adai理推荐B用户，B用户去下单，Adai理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个dai理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐Bdai理，Bdai理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个dai理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个dai理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

所谓的私域流量，则是可以自由反复的利用，并且还不需要付费，又能达到随时触达的目的，这样的被沉淀在微信群，个人微信号公众号等渠道的用户，则就成为了自己的鱼塘。并且，私域流量对企业更加的有价值，是属于企业的一种真正的无形资产。也正是因为如此，各大企业也纷纷跻身于此。社交电商的兴起，越来越多的企业已经开始发现和重视这种自由反复的利用，不需要付费也可以随时触达的“私域流量”转化为以“个人”为中心的社交商业模式。同样，越来越多的商家与消费者也通过社群的模式，增加了两者的距离。