



在这里，我可以很直接的说：是真的没用！！！！

那么，草根品牌就没法抢到这波猫享自营的红利了么？当然不是，请看方式二。

第二种入驻方式，就是通过小二直接操作入驻，这种方式不考核线下的销售额，只需要你线上满500万，就可以做到坐等入驻成功。

那么，线上年销售额没达到500万可不可以操作呢？也可以，只要满200万，在小二那里就可以操作。只不过达到500万就可以做到坐等成功而已。

因此，如果你想入驻猫享自营，小二渠道肯定是你优先考虑的入驻方式。

天猫入驻的具体费用是多少？押金：任何天猫商店在开店前都需要支付押金才能正常上线。然而，不同类型的商店需要不同的押金。一般来说，拥有R商标授权的旗舰店和专卖店的支付标准为5万元TM授权为10万，有R商标授权的加盟店，押金缴纳标准为10万，有TM授权的商店支付标准为15万元。软件服务年费：该费用也是开设天猫商店必须支付的费用。该费用以商店的主要类别为标准，一般分为3万元.6.2档。扣分：每次天猫店卖一件商品，天猫都会提取一定的平台费用，根据不同的商品类别确定，一般在0.5%-5%之间。运动鞋怎么入驻天猫，天猫店铺怎么入驻容易一些自荐入驻：这个就是大家比较熟悉的入驻方法，准备好相关入驻资料向天猫提交入驻申请，然后等待审核结果即可。想要通过这个方法来入驻天猫商城的商家，可要根据自身实际情况来看看自己是否符合以上两点条件。

想明白一点：品牌影响力真的是靠那种劣质的包装就能提高的吗？稍微动点脑筋就能明白：不可能。

而且，天猫并没有表明自己衡量品牌影响力的标准，因此，市面上所谓的提高品牌影响力的说法，就是糊弄人。况且，天猫拒绝你的入驻申请，与品牌影响力的关联性，并不是那么的大，不然为什么一直还会有那么多草根品牌入驻成功呢？

所以，当你入驻天猫品牌评估环节被驳回了，不要慌，也不要苦恼，不用去听那些自荐服务商提升品牌影响力的说法，你要做的，就是管住手，不要盲目提交第二次。