

链动2+1超级分销裂变模型，助力实体企业搭建矩阵化的销售渠道

产品名称	链动2+1超级分销裂变模型，助力实体企业搭建矩阵化的销售渠道
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

随着私域流量的增长，在社交电商中有个二二裂变的模式突然火了起来，这个模式的优点不是在于复购，而是在于裂变，怎么会出现裂变呢？简单来讲就是用户消费后成为代理或团队后通过社交人脉关系推荐朋友消费从而自身得到返利让用户从而去积极主动参与，达到一个无限裂变的效果。

建立多处销售渠道，改善线下流量的减少，均衡获客成本的增高。链动2+1就是一种超级分销裂变模型，可以帮助实体企业搭建矩阵化的销售渠道，让消费者帮助传播与推广，用利益和个人价值驱动裂变。

链动2+1模式有两个身份，分别是代理和老板

【代理】：需要自购买499的产品，就可以获得代理身份，直推奖励100元，推荐他人也赚取推荐奖100元。

【老板】：推荐两个代理，就可以升级获得老板身份，直推奖励300元，推荐他人也赚取推荐奖300元，团队下级代理商进货赚取间推奖200元

举个例子：A在某平台任意消费499元获得的直推代理权。A代理再推荐用户B和用户C在平台下单，A代理就可以分别获得B和C的100元直推奖励，也就是200元的直推奖励。这时候A升级成为老板，就可以直接跳出来发展自己的个人市场，而把B跟C留给平台。从推荐的第三个人开始，A每推一个代理都可以获得200元见点奖和100直推奖，也就是300元。

奖励机制说明：

1.直推奖励（老板和代理都有资格获得）：用户A在平台上选购特定商品，得到代理商真实身份，然后代理A推荐用户B购买商品，用户B也成了代理，代理A得到直接推荐奖补贴。

3.团队见点奖励（老板才有资格获得）：代理A直接推荐两个用户B、C，购买指定商品，用户B、C购买商品变成代理商真实身份。代理A则应直接推荐两人成功晋升老板身份，成为老板后直推的第三个人购买产品后，A可获得除直推奖励外的，另外一个团队见点奖励。

帮扶机制：本机制主要预防下级脱离的时候留下两个发展不动的小号或僵尸账户，为了实现真正的下级帮助上级发展团队，需要完成平台任务才可以享受100

%全额收益，未达标者就会到账70%，剩余的30%则会冻结在个人的独立帮扶基金池中