

山东济宁美容养生实体店拓客营销推广地推引流卖卡团队，理疗店开店拓客的方法和技巧有哪些

产品名称	山东济宁美容养生实体店拓客营销推广地推引流卖卡团队，理疗店开店拓客的方法和技巧有哪些
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

中医理疗店是中医文化继承与创新、展示和传递的重要场地，提升中医文化建设，有益于反映中医院的基本特征，有益于巩固中医为主发展的方向、能够更好地保持充分发挥中医药特色优势、满足广大群众对中医药服务的需求，有益于提升核心竞争力。

今天小编来给大家分享一则有关于理疗店开店拓客的方法和技巧，都有哪些，应该如何去做等等。

下面是有关于理疗店如何做好推广引流的几则方法，希望能帮助到有需要的人。

一、覆盖周边区域

理疗店作为街区型商户，消费者应该都是在周边2-5公里范围内的住宅小区。

因为比如你住在南门，不可能跑去北门理疗，你在西门，也不可能跑去北门去理疗，对于消费者来说，就近原则很重要，餐饮也是如此，对于理疗店来说，你只需要把你周边的目标人群覆盖完全，这才是你需要做的。

二、要有专业的技师：

理疗店是为了能让客户解除对方身上的病因，起着养生保健的作用。假如你的理疗店有一些特别经验丰富的技师，可以帮助客户解除对方身上的痛楚。我相信在这样的情况下一定赢得客户的好评，那样一方面在客户心中赢得口碑，提升他的回头率。另一边还可以让客户宣传，提升潜在的客户。

三、要有自己的特色

一般来说理疗店其实有很多理疗项目，主要包括中医针灸、拔罐、背部刮痧等特色。假如由于自己的门店小，不能主要包含所有的理疗项目，此时此刻根据自身技师的能力水平着重推出某一理疗项目。宁缺勿滥，做精做细某一类型的理疗。

四、拓客营销活动

1、售卡拓客

凡在本养生馆办年卡，免费送项目等；凡在本艾灸养生馆消费多少多少钱，免费赠送理疗卡；或者办友情卡如会员卡、贵宾卡、学生卡等等。持卡消费均享受特别的服务有优惠的价格。当然，类似于售卡拓客的方式还有代金券拓客等。

2、老带新拓客

老带新是拓客里行之有效的办法之一。

针对老顾客的奖励要明确制定，及时兑现，可以按被介绍人销售额的5%作为奖励。