

山东临沂少儿游泳馆招生地推团队，美业地推拓客卖卡团队联系方式，美容拓客话术开场白怎么说比较好

产品名称	山东临沂少儿游泳馆招生地推团队，美业地推拓客卖卡团队联系方式，美容拓客话术开场白怎么说比较好
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

美容店要想生意好，那么美容拓客话术是必学的，那么美容拓客话术开场白怎么说比较好呢，我们都知道，相对于对美容店来讲，拓客话术也是一门长期都要修的课程。今天本文要和大家分享的一则就是如何掌握拓客话术，好了废话不多说了，下面一起来看一下都应该怎么说。

小编总结了大致有以下让顾客无法拒绝的话术，大家可以参考参考，仅供参考，要学会变通。

一、顾客说：多久能看到看到效果？

答：姐，我们皮肤代谢周期是28天。

而且每个人形成的皮肤问题、皮肤自我修复能力、定期管理、平时家护各不相同，管理皮肤问题需要循序渐进的。我们根据你的情况，定制专属你的管理疗程。只要按照我们的管理疗程和家庭护理方案，管理后是可以看到明显的改善的。

(拿出以往案例)。您看这是跟你一样的，几个疗程就好了。

建议给出顾客管理前帮顾客照的照片【问题症状特写】与管理后照片产生对比，看到管理效果。

二、顾客说：我从来不做美容的

答：姐，您也算天生丽质，这么年轻。但现在环境这么差、压力又大，如果皮肤不定期管理就会跟不打理的花园一样长满杂草，皮肤也会出问题的，你说呢？

三、顾客说：管理一次要多少钱？

答：我们做管理解决问题是按疗程来的，遵循皮肤细胞28天代谢周期，慢慢改善皮肤问题的。就跟生病打针吃药，不会立马病就好的，也需要疗程康复的。根据您的问题，给您定制专属您的疗程，做到一人一方解决问题。

这个疗程大概在1200~2980不等(注:不同皮肤问题、用到产品仪器不同,价格自己衡量),有的只做一个疗程,有的要做两个疗程。

四、顾客说：没效果能退钱么？

答：姐，您刚也看了跟您同样问题的小姐姐，在我们这儿几个疗程就彻底治好了，您就放心教给我们的，解决皮肤问题这块我们是专业的。而且以您的智慧如果没效果,您也不会做的。

五、顾客说：管理后会不会产生依赖？

答：不会产生依赖的。

就好像美国女诗人艾米丽的那首诗：“我本可以忍受黑暗，如果我不曾见过太阳。”皮肤管理也是如此，一但我们变美后就很难接受以往丑样子，所以需要定期管理,让自己变更美的。

六、顾客说：皮肤问题会不会再次出现呢？

答：皮肤问题是多种因素造成的，像您是皮肤问题是XX原因导致的，只要养成生活习惯、科学护肤并定期过来免费检测皮肤情况和管理，是可以预防皮肤问题再次出现的。

七、顾客说：先看下效果咋样，再决定是否做疗程

答：姐，您的皮肤问题不是一两天形成的，解决问题也不是一两次管理的。让皮肤管理师，给你定制专属管理，几个疗程下来就能解决的。

而且现在办卡只要xx元，给你省xx元，疗程套餐省钱又能解决问题，为什么不要呢？

八、顾客说：不想做疗程，只想做单次管理？

答：(疗程卡价格分解方法)姐，780元5次，如果按一星期一次的话，780可以做一个月，就相当于一天只要26元，你说是不是很方便？或者780元5次疗程卡平均算下来单次管理是156元，如果只做单次管理198元，每次管理可以省42元，5次管理就省 $42*5=210$ 元，另外还有送X项目或礼品。其他卡项依次类推。

九、顾客说：项目谁来做，老师或者美容师？

答：您不用担心，我们是美容师都去过韩国(上海)严格培训和考核的，技术跟韩国老师水平一样的，我们要对您负责的，是不会让其他人随便给您做的，而且您是我们VIP，我会申请安排我们这里技术**的来给您做，您看这样好不好？

十、顾客说：你们这里卫生安全么？

答：您刚进门应该有看到我们营业执照，我们是经过卫生管理部门检验合格的，是合法经营的。而且皮肤管理师都是经过专业培训和考核的，对仪器产品都消毒，严格按照标准管理流程给你做管理，所以您是可以放心做管理解决问题的。