

# 山东济南本地地推卖拓客卡引流团队电话，\*吸引顾客转介绍拓客引流方案

产品名称	山东济南本地地推卖拓客卡引流团队电话，*吸引顾客转介绍拓客引流方案
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

## 产品详情

### 第一步：进行留客方案设计与留客接待训练

因为很多店是在没有基本功的情况下就开始拓客，就算拓客方案再好，你也留不住，所以，拓客就变成了无效，因为拓客只是过程，留客才是我们的目标。

我们的经验是：

让新客的首张卡设计需要将女性购买决策时的四大心理“从众”、“占便宜”、“贪婪”、“猜忌”都考虑进去；

### 第二步：进行商圈拓客体验卡的销售

拓客体验卡的价格在99元以内比较合适，太低占便宜的多，太高没什么人买。

销售拓客卡，对于美容师自身素质与心态是个提升的过程，通常在7天都能够销售出大于100张卡，而且通过这种方式可以让美容师懂得珍惜自己的顾客。

美容院集中卖卡过后，建立一个月末卖卡制度，只要你是当月业绩\*差、顾客量\*低的美容师，下个月就接受20张的任务，这样一来，美容院每月都会有新客进店的。

### 第三步：建立商圈联盟

寻找不少于10家同级别不同类型的服务性店家，建立一个联盟，把10家店铺的顾客资源整合起来，实行共享。

统一出一张拓客卡，同时为10家商户进行拓客，提高资源的利用率，增加每个店家的促销力度，将其他同类竞争对手排挤出去，实现商圈效益的\*大化。

这个商圈卡\*\*是有一家银行同时参与，会提高购卡成员的层次，并且可以将银行整合到这个拓客体系中。

### 第四步：运用移动互联网\*新落地拓客方法