

微三云刘杰

异业联盟——线下门店拓展服务的新模式，还可结合其他商业模式？

产品名称	微三云刘杰 异业联盟——线下门店拓展服务的新模式，还可结合其他商业模式？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

随着互联网技术的不断进步，人们逐渐习惯网络购物代替实体店购物，不仅仅是因为网购的价格比实体店的便宜，还有网络上面的便利性、信息性、传播性等等，送货上门，导致了实体店面临倒闭危机，实体经济也相对应受到了巨大冲击。

国家近几年也是有做出鼓励，鼓励利用线上互联网经济发展从而带动线下实体经济发展，企业商家也要作出改变，选求转型升级。

很多人第一时间都是想到线下商家入驻美团，确实这款软件几乎每一个人都有在用，其中所具备的流量，可以说只要有基础的一些流量引入到商家自己本身的店铺当中，所蕴含的价值都将不可预估。

但是很多商家在入驻之后其实并没有实现高盈利，首先美团对于商家的利润会有一定的抽成，并且还不低，对于本身就利润较低的商家更是难做，导致商家不得不对产品以及服务下手，在减少成本以及服务，消费者又会有不满意的情况，给店家各种各样的差评，导致一个恶性循环的情况出现。

异业联盟，作为一款大型的线下O2O模式应用，能够为传统企业提供线下门店拓展服务，并且，作为一个跨行业合作模式，通过提供优质服务来提高商户在各行业用户的粘性，实现快速发展。

通过异业联盟可以为广大的线下企业、线下商家提供营销工具，并且在不改变现有逻辑的前提下，在提升自身客户体验的同时，为中小企业降低运营成本以及管理成本，并为未来发展提供一条全新的道路。

同时异业联盟也为中小型企业提供一个链接自身线上线下资源合并的共享平台和渠道体系，通过对线上业务资源整合运营，即可拓展线下消费场景当中，通过整合平台资源以及消费者资源从而提高线上消费体验，并促进线下销售，从而实现线上业务有效赋能、搞笑经营，再帮助中小型企业降低运营成本方面更具重要意义，异业联盟通过整合商家的线下体验、用户数据、互联网营销手段以及商家的数据等多种数据信息，将其转化为有效资源与客户运营。

那么其实单单只做异业联盟，相信也有不少商家已经体验过了，但是无论怎么做怎么去实现自己的平台实际运营带动线下发展？这就是让有些商家感到困难的一点。

其实当下共享购商业模式，是一款同样可以与异业联盟一起使用的商业模式，共享购采用了***的概念，在平台运营后期或者在平台*初的时候，就可以与***完全结合。

该模式采用了两种资产，一种算力资产、一种价值资产，分别名为：共享值、共享积分。

用户可通过消费获得共享值，再根据所持有的共享值在全网共享值得占比，从而获得对应的空投共享积分获取。

用户获得的共享积分可在C2C交易市场当中进行交易变现。