

# 厦门链动2+1模式开发

产品名称	厦门链动2+1模式开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

## 产品详情

随着国家高等职业教育的发展,简单的课堂教学越来越无法满足广大用人企业对高素质技能人才的需求,为了更好的凸显大学生职业能力的水平,双证书是每个高职学生的必需品,而如何更有效的利用信息化手段为学生提供考证类辅导系统也越来越受到广大师生的重视.本文通过研发考证类辅导信息化系统,既锻炼了学校相关职能部门信息化研发能力,又尝试解决学生对部分考证类辅导系统的需求.

链动模式,已经带火了很多电商品牌产品,这个模式颠覆传统的分销,算是一个创新更能吸引用户,稳住会员,拓展新客户的商业模式,下面讲一下这个链动模式具体商业逻辑:

一、链动2+1模式会有两种身份:代理商、合伙人。以大健康产品699一个大礼包为例【代理商】:需要自购买699产品,就可以获得【代理商】身份,自购省100元,推荐他人赚取推荐奖100元。

【合伙人】:推荐两个代理商,就可以升级获得【合伙人】身份,自购省300元,推荐他人赚取推荐奖300元,团队下级代理商进货赚取间推奖200元链动2+1商业模式玩法:每一个代理商晋升为合伙人时,就会脱离上级重新创建自己的团队市场,这个时候都需要把原先“两个原始种子代理”留给上级做市场。

二、链动奖励模式权益:平级奖、间单奖、帮扶基金、分红奖

间单奖励:比如A合伙人推荐B代理,B代理推荐C用户,C用户去下单,A合伙人就可以获得200元间单奖励,B代理获得100元直推奖励)

平级奖励:合伙人推荐的代理,该代理也晋升合伙人后,假设B合伙人是A推荐的,B总收益300,A合伙人可以得到B收益的10%,也就是 $300 \times 0.1 = 30$

分红奖：奖金池每成交1笔订单平台放5%到奖金池，每天平台会根据合伙人的业绩按照对应比例发放。

帮扶机制：如何避免“养闲人”？平台设有帮扶基金，在首推两个代理还没成为合伙人，之前的所有收益只能拿到80%，将20%存放在帮扶基金里，直至首推的两个代理成为合伙人，才能释放20%帮扶基金，这就激励每个人去扶持自己的一二代理成为合伙人。

换位：如果实在帮扶不了自己开始推荐的那两位代理晋升为合伙人，但是又想解冻被平台冻结的20%的提现金，可以开启换位机制，把不活跃的伙伴换成活跃的伙伴，进而保持可以正常提现。

打造良好的生态圈首先要注重与消费者的互动。消费者永远不是一层不变的，他们的标准随着时间而变换，欲望、需求和对品牌的认知都各不相同。所以零售从业者不能只是一味的追寻低价策略用优惠去吸引消费者。

自改革开放以来,我国的经济水平以及科技水平均得到了不断的发展,在这样的发展趋势下.信息时代已经悄然来临.计算机信息已经普及到各家各户,以及应用到各个领域中.为人们的生活和学习带来了巨大的便利.但是,问题也随之而来.网络的漏洞会使用户的信息安全防护受到威胁,为了避免这一现象,本篇文章主要探讨计算机信息安全防护技术及防护内容.希望通过本篇文章的探讨,计算机信息的安全防护技术应用工作能够得到不断的完善.