

厦门链动2+1系统开发

产品名称	厦门链动2+1系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

产品详情

教育信息化过程,是一个计算机和网络在教育领域被广泛应用的过程,是人们通过计算机和网络进行教学和学生学习的过程.教育信息化已成为当今世界教育改革和发展的必然趋势,也成为教育工作者研究和开发的新课题.随着科学技术的飞速发展,信息技术被广泛应用于计算机教学中,在信息技术支持下,创新和改变了传统的教学方法,运用信息技术制作教学课件或是幻灯片,呈现出直观立体的教学内容,使学生对计算机知识印象深刻,便于学生扎实掌握操作计算机的步骤,并且,能够激发学生产生学习兴趣,积极主动学习计算机知识,从而获取良好的教学效果.

链动模式,已经带火了很多电商品牌产品,这个模式颠覆传统的分销,算是一个创新更能吸引用户,稳住会员,拓展新客户的商业模式,下面讲一下这个链动模式具体商业逻辑:

一、链动2+1模式会有两种身份:代理商、合伙人。以大健康产品699一个大礼包为例【代理商】:需要自购买699产品,就可以获得【代理商】身份,自购省100元,推荐他人赚取推荐奖100元。

【合伙人】:推荐两个代理商,就可以升级获得【合伙人】身份,自购省300元,推荐他人赚取推荐奖300元,团队下级代理商进货赚取间推奖200元链动2+1商业模式玩法:每一个代理商晋升为合伙人时,就会脱离上级重新创建自己的团队市场,这个时候都需要把原先“两个原始种子代理”留给上级做市场。

二、链动奖励模式权益:平级奖、间单奖、帮扶基金、分红奖

间单奖励:比如A合伙人推荐B代理,B代理推荐C用户,C用户去下单,A合伙人就可以获得200元间单奖励,B代理获得100元直推奖励)

平级奖励:合伙人推荐的代理,该代理也晋升合伙人后,假设B合伙人是A推荐的,B总收益300,A合

伙人可以得到B收益的10%，也就是 $300 \times 0.1 = 30$

分红奖：奖金池每成交1笔订单平台放5%到奖金池，每天平台会根据合伙人的业绩按照对应比例发放。

帮扶机制：如何避免“养闲人”？平台设有帮扶基金，在首推两个代理还没成为合伙人，之前的所有收益只能拿到80%，将20%存放在帮扶基金里，直至首推的两个代理成为合伙人，才能释放20%帮扶基金，这就激励每个人去扶持自己的一二代理成为合伙人。

换位：如果实在帮扶不了自己开始推荐的那两位代理晋升为合伙人，但是又想解冻被平台冻结的20%的提现金，可以开启换位机制，把不活跃的伙伴换成活跃的伙伴，进而保持可以正常提现。

打造良好的生态圈首先要注重与消费者的互动。消费者永远不是一层不变的，他们的标准随着时间而变换，欲望、需求和对品牌的认知都各不相同。所以零售从业者不能只是一味的追寻低价策略用优惠去吸引消费者。

在当前计算机办公自动化的背景下,传统的文档管理工作已经难以适应时代发展的需要,所以我们必须在文档管理方面紧跟信息化的发展步伐,切实加强信息化的文档管理建设.本文正是基于这一视角,从计算机办公自动化下,文档管理的新要求、新作用和新对策三个方面进行了思考,以更好地提高文档管理水平.