

福州链动2+1小程序开发

产品名称	福州链动2+1小程序开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

产品详情

链动模式，已经带火了很多电商品牌产品，这个模式颠覆传统的分销，算是一个创新更能吸引用户，稳住会员，拓展新客户的商业模式，下面讲一下这个链动模式具体商业逻辑：

一、链动2+1模式会有两种身份：代理商、合伙人。以大健康产品699一个大礼包为例【代理商】：需要自购买699产品，就可以获得【代理商】身份，自购省100元，推荐他人赚取推荐奖100元。

【合伙人】：推荐两个代理商，就可以升级获得【合伙人】身份，自购省300元，推荐他人赚取推荐奖300元，团队下级代理商进货赚取间推奖200元链动2+1商业模式玩法：每一个代理商晋升为合伙人时，就会脱离上级重新创建自己的团队市场，这个时候都需要把原先“两个原始种子代理”留给上级做市场。

二、链动奖励模式权益：平级奖、间单奖、帮扶基金、分红奖

间单奖励：比如A合伙人推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A合伙人就可以获得200元间单奖励，B代理获得100元直推奖励)

平级奖励：合伙人推荐的代理，该代理也晋升合伙人后，假设B合伙人是A推荐的，B总收益300，A合伙人可以得到B收益的10%，也就是 $300 \times 0.1 = 30$

分红奖：奖金池每成交1笔订单平台放5%到奖金池，每天平台会根据合伙人的业绩按照对应比例发放。

帮扶机制：如何避免“养闲人”？平台设有帮扶基金，在首推两个代理还没成为合伙人，之前的所有

收益只能拿到80%，将20%存放在帮扶基金里，直至首推的两个代理成为合伙人，才能释放20%帮扶基金，这就激励每个人去扶持自己的一二代理成为合伙人。

换位：如果实在帮扶不了自己开始推荐的那两位代理晋升为合伙人，但是又想解冻被平台冻结的20%的提现金，可以开启换位机制，把不活跃的伙伴换成活跃的伙伴，进而保持可以正常提现。打造良好的生态圈首先要注重与消费者的互动。消费者永远不是一层不变的，他们的标准随着时间而变换，欲望、需求和对品牌的认知都各不相同。所以零售从业者不能只是一味的追寻低价策略用优惠去吸引消费者。