

商家如何有效提升抖音？

产品名称	商家如何有效提升抖音？
公司名称	运信网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	服务范围:抖音体验分 服务理念:全程一对一 售后无忧 服务宗旨:服务至上 售后无忧
公司地址	浙江省宁波市宁海县跃龙街道东海路8弄5号(自主申报)
联系电话	15018706671 15018706671

产品详情

做抖音小店的商家应该都知道，抖音小店的越低，流量就会越少；反之越高，流量就会越多，店铺权重也会更大。

而且抖音小店的是反映店铺综合运营能力的一个标准，店铺过低会影响店铺转化。

除此之外，店铺低于3.2分，会被清退店铺；低于3.5分会被关闭精选联盟权限，低于4.6分，不能参加优惠活动等等。

所以维护好抖音小店的是至关重要的事情，我们要时刻去关注。

今天我来给大家分享一下提升抖音小店的注意事项：

- 1、如果你的店铺在4.5分以上，首先要做的就是正在出的订单处理好。发货、揽收等都做好，客服消息秒回，还可以设置发好评送红包的赠品提升好评率，售后处理快一点，这样店铺基本就能慢慢涨起来。
- 2、如果店铺在4.5分以下，店铺出单量不大，就我就可以用低价引流款来增加销量。（大概60~100单就行）

这里我们简单说一些利用引流款来提升的方式方法：

- 1、要找到那些基本不会有差评的品，比如纸巾，垃圾袋，扫把工具等，切记不要用那些容易破损，容易出售后的产品。
- 2、用成本价格去找达人给你带货，通过引流款给你带来人气，用利润款来赚钱。

- 3、晚上8点以后客服要设置在线3个小时，我们可以找一些朋友分时间段去你店铺里边进行咨询，你这边回复的一个操作，咨询完以后给好评就可以了。
- 4、一定要提前沟通好发货时效，特别是订单量多的话需要跟厂家协调好，避免超时发货违规。
- 5、选品是关键，找一些优质的厂家合同，把控好质量，不然会有很多差评影响店铺的，自己也可以下一单看质量到底如何。

以上就是抖音小店提升的一些注意事项了，如果想快速提升体验可以通过上方的联系方式找到我，也可以直接微信私聊我们！