

淄博易地推专业教育美业招生拓客外包公司，美容院拓客话术，顾客说不需要该怎么办

产品名称	淄博易地推专业教育美业招生拓客外包公司，美容院拓客话术，顾客说不需要该怎么办
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

总得来说，美容院目前在国内现阶段还是很错乱，一些专业线产品品质高低参差不齐。而美容师们的揽客手段、让你办会员卡的方式也是令人无法拒绝。那么美容院拓客话术顾客说不需要，我们应该如何对应呢，今天如下27条美容院的揽客话术，用了*准确*精练的话来回答你，本来不想尝试的理由与顾忌，说到自己的心坎上。

你看看有没有中过招呢？

1、我没有钱？

我们都可以明白你的感觉，尤其是有关钱的情况，我觉得我们基本上保养护理每天花费不到一包零品的价钱（10元/天，每年就3650元），一个女人不能为钱而活着，要为美丽而活着。钱是创造财富，更要创造价值，要不然，可是钱在银行，人在天堂。

2、我没有时间，很忙？

太好了！我喜欢跟忙的人合作。

她们往往很有能力，当然知道如何有效利用我们的时间，姐，现在如果不注重肌肤的保养，一心做事业，将来在这方面可能会花更多时间。另外，不规律的生活，过度拼搏会导致皮肤黑黄、衰老、色斑，如果不及时使用有效的产品，导致皮肤问题的严重后果。强女人也要有好的身体，好的面子。如果你同意，我会合理帮你安排时间。通过预约，让您花*少的时间来呵护您的肌肤，好吗？

3、我是使用“世界知名品牌”我才不信你们？

太好了，你使用的是国际流行的***，我也听说过这种产品，确实不错，这是我特别要找你的理由，因为一种产品如果使用久后会出现饱和现象，就像我们经常东西一样，有时我们还要换个口味，调整饮食结构，可能会更科学，全面。山上的吃习惯了我们可以改吃海里的，我们xxx品牌是目前****的结晶是*先进的生化护肤品，您可以给自己一个尝试的机会，因为有一句适合自己才是**的。

4、我不会听你推销产品？

姐，我不是在做销售，我是向你讲授护肤美容知识，正确的护理方式。我希望通过沟通，交流，引导你一种好的生活方式。从这个意义上讲，姐，我希望您把我当做您的私人美容顾问，而不是一个普遍销售人员。我的手机24小进开通，号码多少，希望能在您的容颜美丽上帮到您。

5、产品怎么样，我从来没听说过？

姐，您是一个很严谨，理性的人，我说什么也没有用，您只有亲自体验以后才知道，事实胜于雄辩，谁说了都不算，皮肤自己说了才说了算。你看这本时尚杂志，我这品牌有多年历史，发展势头迅猛，有上亿的消费者。培根曾经说过，存在就是合理。自己自信，自信女人*美丽，我对我们xx的产品超级自信，相信一定能帮到您。

6、开张卡，但我每天抽不出时间护理？

我们不是让您天天来，一个月抽出二，四次就可以了，并且时间由您随意安排。办了卡以后您就有属于您自己的美容师了，她唯一的工作就是提醒您按时来做美容，定期给您的皮肤做护理以及讲解护理皮肤的知识，到时候您不来她都要叫您来呢（口气要坚定，不能用中性语言），再说时间是海绵里的水只要挤就会有啊。您再忙也可以挤出一点时间的啊，美丽需要时间呵护。