

怎么让天猫邀约入驻，鞋帽服饰入驻天猫的运营方案怎么写

| | |
|------|--|
| 产品名称 | 怎么让天猫邀约入驻，鞋帽服饰入驻天猫的运营方案怎么写 |
| 公司名称 | 武汉芯言网络科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | 入驻方式:小二直接操作 入驻成功率:干净资料坐等下店 快速拥有天猫店的商家:都选择了直接联系 |
| 公司地址 | 武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋 |
| 联系电话 | 13067232350 13067232350 |

产品详情

怎么让天猫邀约入驻，鞋帽服饰入驻天猫的运营方案怎么写

绝大多数代入驻服务商都是通过走自荐的方式在入驻，这种方式的成功率与商家自己提交是差不多的，很多服务商职业素养差一点，做的运营方案啥的，很差，其入驻成功率，还没有商家自己认真提交要高。

而只有像我们这种，直接与天猫小二直接合作的服务商，成功率会高于走自荐，这个原理，大家都能想明白。

小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

入驻天猫，因为品牌影响力不够被驳回，是绝大多数商家通过自荐入驻天猫，都会面临的情况。商家的普遍反应都是：驳回的理由是品牌影响力不够，那么是不是提升品牌影响力了，就能入驻成功呢？

正是因为商家有这样的想法，所以个别四川的服务就推出了品牌影响力提升的套餐的服务，并且号称说通过他们的包装提升品牌影响力之后，入驻天猫的成功率可以提升99%左右。他们也真是会吹，反正打字吹牛不犯法，从0提升99%也是0嘛。这就是业务员们为了弄到单子，所能做出来的事。

小二关系的服务商渠道资源，很多人不敢相信其是否存在，特别是自荐服务商会一个劲的说不可能存在真的小二关系服务商，为啥？因为他们自己没有，自己是走自荐的，如果他们都相信存在小二关系服务商了，那么自己怎么办？

通过小二关系的服务商提交入驻申请，入驻天猫的成功率是高的。这一点，相信大家都能想明白。

对绝大多数入驻过天猫的商家，以及从事天猫代入驻的自荐服务商而言，入驻天猫的所有流程中，品牌评估环节是难的，为什么呢？

因为绝大多数的资料，都是在品牌评估环节被驳回，而且驳回的原因都是商家不知如何改进才好的。比如：

- 1、品牌影响力不够
- 2、产品不符合天猫定位
- 3、运营实力不足

个别资料会有其他原因，比如饱和、傍牌等等。

怎么让天猫邀约入驻，鞋帽服饰入驻天猫的运营方案怎么写而通过内部人工干预的方式入驻，首先一个环节，就是得绕过机器审核，说直接点，如果人工干预连机器审核也没法绕过的话，那入驻的成功率在开始就跟自荐一样，存在了不确定因素。

??????????????????

(?)??????????

(2)??????????????

