

微三云刘杰

私域流量本质是收割用户？不！是经营！泰山众筹商业模式了解一下

产品名称	微三云刘杰 私域流量本质是收割用户？不！是经营！泰山众筹商业模式了解一下
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

在现在这个时代，很多人都在强调要做私域流量。

但私域流量的本质并不是收割用户，而是长期经营用户，挖掘用户的长期价值，私域流量的本质是从买货思维转变成为用户思维，私域流量的本质上是流通领域发生改变，公域平台垄断的格局被打破，去中心化的趋势明显。

在私域当中，企业与用户并不是一锤子买卖关系，而是要挖掘每一个用户的终身价值贡献，在这个期间，需要注意长期经营以及用户之间的关系，在私域运营过程当中，*核心的就是存量的运营，存量运营的核心就是与用户建立关系，这种关系不仅仅是利益关系，更是要与用户建立良好的友谊。

那么有这样一款商业模式，可以说是让用户与平台、企业站在统一战线上。

泰山众筹商业模式，虽然这是一款主要以买货为主的商业模式，但是如今社交电商大多数都是以引流、打开流量入口为主，但是这些商业模式都需要解决一个平台分润出现泡沫，导致无法一直保持可持续性发展的效果。

而泰山众筹是以产品的一部分利润当作平台资产来吸引用户参与并完成众筹，对于消费者而言，即拿到了产品，也能够通过参与活动拿到资产带来的增值收益。

消费者通过在平台当中的商城购买产品，平台将会额外赠送商城相等的资产，这种资产我们间称为购物币，购物币只能用来参与平台的泰山众筹活动。

每日进入商城当中进行签到可赠送积分，邀请其他朋友参与众筹也可从中获得赠送积分，商城购物也可以获得积分，平台可将这积分用作参与众筹项目获得收益的提现燃料。

众筹玩法采用限时限量、满四出一的方式进行，每一期众筹成功固定增长30%的比例：

第一期需1000购物币，每人可投入10-100购物币；

第二期需1300购物币，每人可投入10-100购物币；

第三期需1690购物币，每人可投入10-100购物币；

第四期需2179购物币，每人可投入10-100购物币；

第五期需要.....

第六期...

只要成功就继续往下继续排位，那么假如倒数第50期的时候，众筹出现失败市场推动力不足的情况，那么倒数第一期退换****的平台资产，倒数的二、三、四期退换70%购物币，剩下的40%可按照每日的平台设置百分比进行退还给到用户零钱账户当中。

那有人就问了，平台从哪里盈利呢？

平台的盈利点就在于产品的利润，只不过通过众筹活动的分配，由于众筹每一期增长幅度是在30%进行递增的，其中*后会留有10%—5%作为平台的收益。

当然平台后期，如果企业是有计划，有想法的，还可加入一些其他的商业模式一并加在其中，可达到一个完整的商业模式闭环例如：广告电商、分享购、链动2+1、共享购等等