

共享购商业模式赋能实体商家打造消费即为收益，后期还有区块-链？

产品名称	共享购商业模式赋能实体商家打造消费即为收益，后期还有区块-链？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

平台经济是目前数字经济的重要组成部分，是提高全社会资源配置的效率、贯通国民经济循环各个环节、提高国家治理体系以及治理能力现代化水平的重要推动力量。

而共同富裕也是社会注意的本质要求，是中国现代化的重要特征。

而有这样一款电商商业模式，更是将共享经济做到了实处——共享购商业模式。

共享购商业模式，其中的主要消费理念就是消费投资，让用户可通过消费获得共享购的平台资产——共享值，共享值其中并不具备价值，它的唯一作用就是根据在平台的总共享值当中的占比，来进行瓜分共享积分，共享积分则是整个平台*为核心的资产。

像是常见的商业模式，大多都是属于返还模式，消费100通过返还积分的方式，按照固定的返现比例，将返还到用户手中零钱；

而当下共享购属于消费增值概念，消费100也是通过返还积分的方式，但其中可由积分转化成为平台的第二种资产，再到C2C交易市场当中进行交易变现。

平台当中发行两种资产：共享值、共享积分。

共享值：通过注册申请、分享、消费等方式可以获得共享值，能够转化成为共享积分进行增值变现。

共享积分：平台限量发行，根据用户所拥有的共享值释放为共享积分，具备流通、升值等特点。

商家入驻平台是需要向平台缴纳价值500的共享积分用作保证金，并且这商家的日常营销是需要共享积分来维持的，并且当用户消费付款之后，入驻商家需要扣除一定的产品让利额度的共享积分。

当商家的共享积分用完之后，用户们将不能在该商家店铺内消费，所以商家在共享积分消耗完之后将会需要在平台当中的C2C交易市场当中继续购买共享积分用于日常营销。

利用共享购商业模式，能够赋能消费者，在提供优品低价的购物产品的同时，更是打造了消费即为创业、消费即为收益轻松无压力的新型创业模式，能够解决消费者的痛点，助力创业者轻松无压力。

并且还能够在赋能商家线上平台营销，真正的低成本为商家引流锁客，解决商家所面临的流量、复购、推广等难题。

共享购模式本质上，其实可以理解成为结合了***电商的交易市场玩法，在***当中进行电商行为有两种好处。

一、合法性与安全性有保障；

二、凭条内部借鉴了***交易玩法，并且使用绿色积分政策。

共享购模式等于没有上链的***电商，运营方式、运营原理基本上也等同于上链玩法。