

微三云刘杰

为什么要用到异业联盟？异业联盟结合盲返居然还能有这样的作用？

产品名称	微三云刘杰 为什么要用到异业联盟？异业联盟结合盲返居然还能有这样的作用？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

为什么要用异业联盟？

异业联盟其实并不是一个通用的词汇，大家对他的第一映像可能往往是“合作”的意思，但是在实际上是有一定出入的。

对于目前的一些线下商家而言，所面临的一些难题总共可分为三点：

一、没有客户、没有流量，一次性的会员、用户难以做到留存，市场经济竞争十分激烈。

二、大型的品牌方、大型的商家逐渐垄断了市场格局，小型企业难以在其中生存。

三、同行业之间的竞争压力大，销售成本在行业之间的恶性竞争下提高了不少，寻找客户的成本也在增加。

当然采用线上异业联盟的方式，能够将各个行业的经营者的整合，从而共享顾客、宣传推广，达到一个更好的盈利效果。

异业联盟的模式运作是基于多商家与消费者多方参与者的共赢。

无法共赢的异业联盟是走不远的，在成功的异业联盟当中会不断的发生，某一个商家获得了大量的真实用户，某一些商家销售出了大量的产品，而消费者能够得到更大力度的优惠折扣。

当然一直单纯的使用异业联盟，在某一些程度上来看，其实并没有很大的优势点所在，那么在异业联盟的基础上再加上一款十分火爆的营销拓客模式？又会发生什么样的情况？

随着时代的进步与消费者消费习惯的改变，传统的营销模式的缺点在随着时间的推移下，逐渐暴露无遗，这个售后就需要新的模式、思路来卖货，创新引流新模式。

消费盲返，只要用户在平台当中购买产品，系统就会按照时间顺序来进行返利，在后面下单的100个用户，平台将会从每一个订单的利润当中抽取一部分利润，按照比例奖励给到你，这样不仅仅可以拿到你下单的产品，还可以获得奖励，奖励可能会远远超过你购买产品所消费的金額，这也这个模式吸引客户的点。

那么举个简单的例子：

你作为消费者，在盲返专区当中，消费购物了100块钱，在你下单成功之后，你后面下单的用户，你就可以从他们所购买的产品利润当中获得返利，那么你下一次能够拿到多少？50？75？90？100？120？都有可能。

拿到的收益是不一定的，这是因为在你下单之后，他们商城当中的用户是并不会知道自己能够获得多少返利的，他们唯一知道的就是下单之后，从中能够给他返利。

其实消费盲返结合异业联盟，这两个模式，对于消费者来说，不仅仅在购买产品、购买服务得到了优惠，并且还能够在其中获得盲返奖励，这个奖励可能远远超过产品金额，对于平台商家来说这是一个自己提高销售额赚钱之外，还可以通过这样的一套模式，帮助商家更加习惯线上平台发展。