

微三云刘杰

为什么越来越多的公司开始做私域平台？链动2+1商业模式发展私域

产品名称	微三云刘杰 为什么越来越多的公司开始做私域平台？链动2+1商业模式发展私域
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

互联网时代，越来越多的公司开始在网络上建立自己的私域平台，而且还在不断的在发展当中，甚至也有一些公司逐渐建立了属于自己的APP，为什么要建立这些平台呢？

做线上平台做的是流量，做的是另外一条出路！

对于传统企业来说，第一时间抢到了客户，才是成功的关键，线下的服务不到位可以改进、方案不满可以修改、活动不好可以再做，但是！如果缺少了抢占客户的时机，那么可能到最后接触客户的机会都没有了，更别说成交客户，只要把流量拿下维护好，时时刻刻都有转化的可能性！

同时做线上的业务，前期的资金投入会让你不断觉得成本很高，需要过多的进行资金投入，外包开发，但是如果你与传统行业相比，这方面的创业成本对应的却还是更加的优惠且高效。

那么一款适合当前环境相匹配的商业模式，也就非常的重。中小型企业想要生存下去，随着信息传播速度的加快，企业与机构的商业模式也是更加的多变化，链动2+1商业模式也是随着时间的推移重新站在了**。

什么是链动2+1？

这是一款以激励客户的一种手段，帮助机构或者品牌方，可以快速构建团队、拓展平台客户来源的一种渠道、提高销量的一种裂变模式。

这是一款基于传统分销模式上建立的，并且仅仅只有两级分销，主要就是用于激发老客户，让老客户达

到一个以老带新的效果，让客户们不仅仅可以享受到购物的折扣，也可以获客消费的相对应的佣金以及奖励。

联动2+1怎么玩？

首先模式当中设置了两个身份：

1、代理：用户在平台当中的联动专区，可购买固定套餐或者是消费固定金额之后，即可获得代理身份；

2、老板：代理用户再去推荐两个朋友成为代理之后，即可升级成为老板。

不同的身份享受不同的奖励机制，以及不同的折扣优惠。

其中身份机制还有一个非常重要的机制，当购买专区礼包成为代理之后，邀请两个用户成为新的代理，就升级成为老板，同时再把这两个新的代理留给自己的上级或者是平台，脱离上级出来发展属于自己的团队，相当于*开始的时候，用两个人去顶替掉自己的空位。

能够让用户主动的去发展，*重要的还是要有足够的利润，这样才能够让参与的人有足够的动力去发展。

直推奖励：当用户成为代理之后，才可享受这个收益，代理推荐其他的新用户购买指定产品，即可获得该奖励；

见点奖励：当代理升级成为老板之后，才可以享受这个奖励，老板身份每邀请一个用户都能够获得一份直推+见点奖励，并且老板的下级再去作推荐其他用户也购买礼包，老板也就能够从他们的消费当中获得见点奖励。

平级奖励：就是指，当老板所邀请的代理也成为老板之后，那么上级老板就可以获得下级老板的额外10%的收益，该奖励由平台发放。

其中还有一个为了保证平台用户愿意正常发展的核心机制，如需完整方案、软件开发、模式设计可后台私信获取。