

巩义滑县美业拓客公司，地推卖卡引流团队，美容院养生馆拓客5种方法

产品名称	巩义滑县美业拓客公司，地推卖卡引流团队，美容院养生馆拓客5种方法
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

1

宣传造势

当新开的美容院在装修的时候，在开业前一个月，就要开始在周边小区3-5公里开始发宣传单。

特别要注意：

- 1、宣传单一定要印刷的比较精美，里面一定要把店里的微信、电话号码和活动项目价格放上去。
- 2、发宣传单的人一定要让他用心去发，要设置规则，所以要找一个员工专门负责监督，在装修期间，店门口都会搭一个棚，这里也别忘了打上做活动的广告。

2

集中地推拓客

当发宣传单已经有20天左右的时间,这时候你就要做两天的集中地推卖卡，快速拓客100~500人，提前准备种子顾客。

3

商家联盟拓客

门店也装修好了，这时候也可以和当地的周边商家做商家联盟，资源共享，联盟共赢。

4

私域再转化

当通过以上这三个步骤进到店里的客户，门店要有专门的微信号加这些客户，同时拉他们进群。

5

留客做服务

借助开业仪式来做留客收钱，锁定客户，所以开业仪式要隆重登场，要热闹同时要让各个品牌厂家来支持赞助。

通过以上5步，你的门店可能有100~1000人的客户，这时候重点不在于成交了。而是在用心服务好客户，用心了解客户需求，用心建设信任，让顾客在接下来心甘情愿地掏钱享受服务。

从拓客到抢客，新店如何获得新流量要想获取流量，拓展客源，一方面需要吸引顾客上门，另一方面则要积极、主动地为顾客提供优质周到的服务。