

# 做电商，你\*重要的是什么？商业模式才是核心！链动快速组建团队

|      |                                |
|------|--------------------------------|
| 产品名称 | 做电商，你*重要的是什么？商业模式才是核心！链动快速组建团队 |
| 公司名称 | 东莞市微三云大数据科技有限公司                |
| 价格   | .00/件                          |
| 规格参数 |                                |
| 公司地址 | 广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室      |
| 联系电话 | 19957968337 19957968337        |

## 产品详情

越来越多的人都想要加入到互联网营销，做电商当中。

相信互联网发展趋势每一个人都是统一战线非常认可的，但要是说到做电商“重要的是什么？可能就有些不同的意见冒出来了。

有人说做电商，思维\*重要！

因为如果你做电商连自己的思维都没有，就只知道要盲目跟风，那么你所做出来的东西，不过是别人的缩影罢了。

有人说做电商，“重要的是产品！

当然产品也是非常重要的，如果没有好的产品，就算你有再好的思维也只是白搭，产品连\*基础的一天都过不了，更何况你“做大做强”的愿望？

有人说做电商服务\*重要！

无论是售前的服务、还是售后的服务都是一样重要，缺一不可。

当然那在我看来如果你有了以上的这几点还需要补充什么呢？

电商商业模式，作为可以帮助一个电商平台快速发展属于自己的用户数据的核心模式，为什么能够成为当下做电商\*重要的事？

\*\*的营销大师曾经提出这样一句话“每一个客户身后，都隐藏了起码250个潜在客户。”

每一个客户的身边总会有我们的潜在客户，每一个客户都是我们获取更多客户的来源，每一个客户都能够成为我们的合伙人，任何的企业都需要用大量的流量来完成“复购以及转介绍”来降低拓客成本，实现客户的自循环，构建社群商业模式，通过客户自身的转介绍，企业可取得\*低成本的流量，快速裂变新的客户群体。

链动2+1商业模式，能够依靠当下的社交营销网络架构，互联网资源的自主创新模式，做到解决私域流量如何引流难题，让客户愿意自主传播推广，以利益以及个人价值为基础进行营销裂变。

该模式一共分为两个角色，代理、老板，其中想要成为这两个身份很简单，只要用户购买平台制定的代理身份礼包就可以成为代理，那么代理想要成为老板呢？就只需要直接推荐两个用户就可以升级成为老板身份了。

那么同时代理身份只能够享受到一种推荐奖励，当升级成为老板之后将可以享受到平台所有的奖励机制。

**直推奖励：**代理推荐一个用户就可以获得平台奖励的直推奖励；

**见点奖励：**老板每推荐一个用户，就可以获得团队见点奖励，同时老板所邀请的用户，只要是老板下级团队所推荐的用户都能够产生一笔见点奖励给到老板手中。

**平级奖励：**老板推荐了代理，当代理升级成为了老板，上级老板可以拿到下级老板总收益的额外10%平级奖励。

**帮扶基金：**平台将会冻结老板总收益的20%，除非老板\*开始留给上级用户推荐的那两个代理完成平台制定的任务之后，即可解冻。

利用链动商业模式，能够在平台\*开始所苦恼的“流量、复购、日活跃”等问题，得到\*大程度的解决！