

# 美丽天天秒深度解析微商帮扶模式

产品名称	美丽天天秒深度解析微商帮扶模式
公司名称	东莞市南城缘宝商务信息咨询服务部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市石排镇瑞和路松山湖生态园B栋2-5楼
联系电话	18002681353 13652805628

## 产品详情

作者：微三云贺龙著作权归作者所有。商业转载请联系作者获得授权，非商业转载请注明出处

从PC互联网时代开始，中国移动互联网一直在受益于人口红利，上半场得益于消费互联网，下半场则通过打通实体经济和虚拟经济，转向产业互联网获得更多红利。

自微商诞生以来，经历了起步阶段、基础建设阶段、成长壮大期、迅猛发展后的下滑期、再次回暖并迈向升级阶段。尤其是在被归入电子商务经营者的范畴之后，该行业将迎来崭新的发展阶段。

我想分享一个\*近非常热门的商业模式。

这个平台共设有两种角色，分别是代理和老板。

成为我们的代理，只需要支付499元即可。你可以通过直接推荐其他人成为代理来获得100元的提成。这种玩法的核心在于晋升为老板，升级规则如下：只需推荐两个代理即可成为老板。

优势1：可以独立开辟自己的新市场。

另一个好处是，老板推荐代理可以获得300元的奖励金。

另外一个好处是，你可以与你的团队共同获得盈利。当你的下线升级为老总时，你可以获得200元的\*\*收益。

福利：老板同级奖励。如果你升级为老总并且推荐其他人加入，你将获得你所推荐人所获得收入的10%作为额外奖励。这是平台的一项特别福利。

假设A是代理商，他介绍了B和C成为代理商。如果A介绍的B和C成功推广了该产品，A就可以获得100元的提成，并且还可以再次获得100元的奖励。这样，A就能够升级成为老总了。

如果B想成为老板，他需要直接推荐B1代理和B2代理，这样他可以获得100元+100元的奖金。但如果是A团队间推荐，则可以获得更高的奖金，即200元+200元。

此时B已成为老板，可以独自开发新市场。B1和B2则继续在A老板的团队里努力提高业绩。当B1想成为老板时，他需要再发展直推2个代理，如B3和B4。在此过程中，A老板可以一直获得团队间接推荐所带来的盈利，每个代理可以获得200元的收益，这样A老板也能得到同样的200元收益。

换言之，您的团队将持续增加新代理的业绩，同时市场也会有人帮助您。

当B老总发展新的市场时，则要再发展新代理D时，B就得300元。同样D想要成为老总时，也可以直推两个代理D1跟D2，此时D得100元+100元，而B老总拿团队代理间推200元+200元。D板现在有能力独立开发全新的市场了。

D1和D2目前仍然在B老总的团队中。如果D1和D2代理想要独立开拓市场，他们必须为B老总留下两个市场，以此类推。。。

同级奖：当下级老总单独出来后，但因是上级老总扶持出来的，所以平台还额外拿出下级老总收入的10%奖励金给同级老总。始终都有同级盈利。

商城零售奖：无论你是会员注册、代理还是老板，只要你的下级在平台购买任何产品，你就能获得相应的零售利润。为什么代理商愿意帮你开拓市场呢？

结论：成为会员的门槛是499元，只要在商城购买产品即可达成。成为会员后可以以所谓优惠的价格购买商城中的产品，还能够推介别人购买商品，自己赚分享佣金。然而，\*重要的是成为会员后，可以获得代理的资格，从而推荐其他人加入平台。成功推荐后，您可以获得100元的推荐奖励金。成功推介两个人后就可以升级做“老总”，达到老总级别再去推介就可以获得推介奖励金300元。之前推荐的两个会员已经被原来的老板留住了，他们如果再继续引荐会在那之后使原先的老板得到一定的返利。

由于代理商只能获得直销代理的100元及零售利润。只有晋升为总经理后，才能获得团队新增业绩和同级奖励。成为老总之后，你可以独立开发新的市场。然而，如果你想让下属也成为老总，就必须为上级留下至少两个代理所开拓的市场。不必担心市场无人涉足的情况。

本文为原创，如需转载请注明出处：微三云贺龙，文章编辑为helon233。如果需要获得完整方案，请联系小编获取