

平顶山公司网络营销站外推广矩阵搭建

产品名称	平顶山公司网络营销站外推广矩阵搭建
公司名称	河南融河矩媒科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	套餐一:2000 套餐二:15000 套餐三:50000
公司地址	中国 河南 南阳市 卧龙区 蓝钻星座
联系电话	18338218580 13323693821

产品详情

众所周知，跨境电商是一大风口,但一定不会再出现几年前开店上链接就能躺赚的情况了。如果你是新手小白，资金不够充裕的情况下,想要入驻像亚马逊这类的跨境电商平台就一定要慎重了；如果你是亚马逊这类的平台卖家，相信这段时间，都并不好过，因为目前平台内获取流量的渠道越来越窄了，获取成本也很高，因此，很多卖家想要在站外去获取流量，但是又不知道何从下手？

如果你是独立站卖家，虽说不受平台政策牵连，比如在各平台疯狂打广告获取流量，做品牌宣传等等。

由此可见，无论是哪一个平台，站外引流都是跨境卖家获取流量的重要手段。

那么站外推广的体系是怎样的？

搭建过程卖家存在的痛点又是什么？

我们该如何解决卖家站外引流的难处？

站外引流主要涵盖的框架体系：

1、SNS群组/私域流量

SNS也就是Social Networking Services社交网络服务，也称社交网络，通过人与人之间的互动传播信息的网站或APP。那我们常见的SNS渠道有：Facebook、Twitter、TikTok,Instagram、YouTube、Pinterest、Whatsapp、Twitch、Telegram等等。

2、Deal推广

Deal站，即是我们理解的导购促销网站，即是利用平台外的促销网站进行宣传，达到把客户引流到自身店铺的目的。

Deal站的优势是：

- 1)流量大，有影响力的折扣信息分享交流平台；
- 2)第三方流量平台，降低运营成本，提升销售转化率；
- 3)短期提升Listing 流量和销量，进而提升网站排名；
- 4)清库存。

3、博客

一个由个人管理，不定期张贴新的文章的电子网站。

博客分类：垂直类/综合类/Deal/PR

博客的优势：用户精准，口碑权威，影响力大，影响长远

4、论坛

讨论区+讨论版+讨论帖,论坛是提供人们集体在线讨论和分享的网站。

论坛优势：用户精准，数量庞大，聚集性强，话题度高

目前很多中小卖家的心声（痛点）：

- 1、我们是小卖，哪有那么多时间、精力、金钱、成本去开发站外资源，去投钱做站外？这些站外比如FaceBook、deals网站打折促销、INS YouTube，还有一些博客论坛类等，只有这些大卖才能玩得起，我们小卖还是老老实实做好站内吧，需要清库存的时候找一下服务商帮忙。
- 2、目前站内的流量已经达到瓶颈并且内卷厉害，我们也想通过站外去吸引流量，但是无从下手，我们都不知道怎么去搭建站外营销的框架，怎么树立自己的品牌口碑。
- 3、我们是独立站卖家，大家都知道独立站的所有流量都是卖家通过各种站外付费和免费手段去获取的，那我们该如何去搭建和维护自家的流量体系呢？

我们都知道站外推广的趋势和必要性，却无从下手，其实任何一个大卖都是由小卖成长起来的。这些品牌的推广其实也经历了一个漫长的过程，当他们狠下心去做品牌之时，他们会制定有详细的站外推广计划，特别是有自己研发实力的大卖早期就做了大量的站外推广。为此，针对一些中小卖家的诉求，果然站外推出站外营销深度培训课程。