

# 转让湖南出境旅行社我自己的

产品名称	转让湖南出境旅行社我自己的
公司名称	北京中诚卓越企业管理咨询有限公司
价格	90000.00/个
规格参数	品牌:中诚卓越 地址:北京 产地:湖南
公司地址	北京市朝阳区大鲁店文化街16号3幢2层2027
联系电话	15300396862

## 产品详情

老板好，现有湖南出境旅行社我自己的可以对接，公司干净无异常，欢迎来电咨询。随着旅游业春天的到来，山东的淄博烧烤出圈，陕西的西安等等，全国各地各个旅游圣地，旅游的人们人山人海，旅行社的需求也越来越多，所以有意向的老板们抓紧行动起来吧。

[旅行社](#)的模式一般分几种，

1组团，直接面对客户。按照客户来源，组团又分线下门店销售和线上客户。

2同业批发商，面对同行渠道，让旅行社同行分销你的产品，

3地接，目的地当地完成游客的落地接待服务，安排车，导游，景点，餐，住宿等服务

4做[连锁加盟](#)平台类型，如：国旅，[康辉](#)，携程门店模式

当然也有实力比较强的综合旅行社，地接，组团，在线ota，连锁加盟平台全渠道运营。不过这个需要在旅游行业沉淀很多年才懂得全渠道运营的玩法

因为旅游的做法不尽相同，所以需要先确定好自己做旅游的定位，做哪一块，往哪个方向发展，

1

获取\*\*：旅行社是[特许经营](#)行业，需要给国家旅游局缴纳旅行社[质量保证金](#)，国内社质保金20万，[注册资金](#)30万，需要有三个导游，一个计调，法人旅行社[履历表](#)，才可以申请。

国内社满2年，无任何投诉，才可以申请出境社，出境社[质保金](#)140万

获得旅游局颁发的旅行社[经营许可证](#)，以及经营执照、缴纳[旅行社责任险](#)等

2 如果自有车辆，需要有[道路经营许可证](#)等

3 供应链建立 包括各种资源[供应商](#)准入 管控等，相应的采购渠道要有，如果没有这个资源，可以合作有资源优势的旅行社，来解决资源短板的不足

（航空 车队 景区 供应商，[地接社](#)，酒店 导游 保险等）

4 运营团队建立 需要有经验的操作人员 依据销售渠道配置销售人员

[导游人员](#)等（作为经验密集型行业 很重要）

5 销售渠道 你是要做同业销售还是直客销售，是做目的地还是做客源地销售，

打通相应渠道（线上、线下等）

6 [流动资金](#) 按照业务规模有一定流动资金

如果只是组团业务，相对就比较简单，加盟\*\*有\*\*的旅行社，门槛相对低很多，投资也小，也不需要缴纳质保金，用总社的合同，保险等