

池州本地美业下店地推卖拓客卡团队，美容院线上拓客的*新方法，如何去做

产品名称	池州本地美业下店地推卖拓客卡团队，美容院线上拓客的*新方法，如何去做
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

目前门店基本都是线上与线下一起运营管理，线上客户随时都在线！动动手，随时随地都能做线上拓客。5G双线裂变还可以同时符合您的需求！今天来给大家分享分享美容院线上拓客的*新方法，如何去做。

下面是小编整理的几点有关线上拓客的几个小方法，希望能帮助到有需要的人

一、朋友圈推广

微信朋友圈*厉害的营销功能关键在于分享，分享实际这是一个裂变引流的一个过程，假如客户可以帮助你分享，那就等着客源满堂吧！

线下推广同样需要充分准备，做到支付即会员，做好二次营销的准备，形成营销闭环。

二、社群推广

聊天社交平台推广，是人和人之间相互交流，培养关联的过程，也是需要花费时间，花精力慢慢去培养的，你可以试试发红包，发小礼品等，迅速达到宣传的效果。社群运营是2020年*火的一个方式！在疫情

的影响下，要存活，就需要打破常规！

三、网络平台推广

现阶段互联网平台兴起，比如在某音，某头条等途径上注册账户。

在里面上传视频/贴子，具体内容可以直接发你的客户案例图片以及顾客反馈等，还能够写写工作感悟。

除了推广平台外，还能可以注册在当地的妈妈类型的网站或者与宝贝有关的网站一类的，女性客户群体会浏览的一些网站。达到更好的推广效果。

四、分享一个低门槛拓客法

- 1、美容月卡：以包月的方式提供美容服务。
- 2、美容季卡：以三个月为一个周期，以优惠价格提供美容服务。
- 3、美容半年卡：以半年为周期，提供优惠服务。
- 4、美容年卡：以包年的方式提供美容服务。
- 5、1元美容：每天只需要1块钱，一年总计365元，就能享受全年美容护理

【易地推招生拓客】

是一家专注于培训机构招生地推服务、百业门店地推拓客服务，美业养生健身拓客等于一体的众包式地推战略品牌！

【服务对象】

主要服务于少儿艺术体育类培训机构、美容院、养生馆、汽修美容、火锅餐饮、口腔诊所等百业门店，为门店提供专属拓客推广引流服务和下店执行服务。【合作模式】一般情况下会安排一组8人团队上门招生拓客，我们主要采用地推售卖体验课/拓客卡或者体验套餐的形式，锁定机构周围3公里范围内的学校、社区、商场、广场、公园等目标客群出没的地方，筛选过滤符合要求的意向客户了，通过一对一详细沟通，介绍机构、介绍活动，邀请参与，现场收取客户体验课/拓客卡费用或者套餐费用，后期邀约客户直接到店体验，直接转化。