

亳州本地拓客引流团队真实有效吗，美业新店开业如何更好拓客

产品名称	亳州本地拓客引流团队真实有效吗，美业新店开业如何更好拓客
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

网上有很多都是说自己的拓客怎么样的好，技术怎样等等，那么，这些拓客引流团队是真的吗，美业行业又应该如何拓客呢，我们都知道目前拓客是大多数做美业门店*头痛的事情，在和他们的互动中，认为美业门店引流拓客不容易，用传统式方式和方法，不容易提升。

受店面的位置影响，很多老板更加是不知道该如何做，现在小编就为各位网友们整理关于美业拓客众多方法和可执行的方案，这里仅供参考学习。

比如常见的撕单法

1、如相关减肥项目

号称五百元做一百个项目，其实从肚腩到手臂到大腿，一次就做了十个地方，全套下来只相当于做了十次而已。

如果顾客现场能成交，根据不同消费者会有多达五六种礼品赠送，层层加量，如迷你装，小礼品，加次数，多项目，抽奖券等;

2、美容院常见促销政策

年卡2000元，送1000元产品，额外再送手护10次、卵巢保养10次。

后面送得再多，顾客也会觉得羊毛出在羊身上，没有价值感。

3、鉴于美容院开年卡相对较难，这个政策可转化调整为

第一步：美容院半年卡1500元，送产品1000元，限活动当天开卡有效；

第二步：如果顾客再加500元，就可享受全年卡，是上个半年卡的一半优惠；

第三步：如果顾客再愿意，手部护理5元/次，限10次，卵巢保养10元/次，限10次。

说明：不要一次把好处给人，还有利用女性消费一次多消费，买上瘾的欲望，因小失大。

下面的这些问题，如果你也面临着：

美业行业如何拓客

美容院怎么样自己的生意火爆起来

美容师不懂拓客 不懂销售 不会压单 没激情

拓客活动留不住客源，同行越来越多，顾客越来越刁 价格一让再让

每月活动频繁，伤客严重，老客户不断流失

没有新客人进店，每月业绩不稳定，导致员工流失

缺少新员工，招的员工学会了就跑，店内缺少良性竞争

老员工非常懒散，老板被老员工绑架

店里无标准服务流程，客人满意度低

【易地推招生拓客】

是一家专注于培训机构招生地推服务、百业门店地推拓客服务，美业养生健身拓客等于一体的众包式地推战略品牌！

【服务对象】

主要服务于少儿艺术体育类培训机构、美容院、养生馆、汽修美容、火锅餐饮、口腔诊所等百业门店，为门店提供专属拓客推广引流服务和下店执行服务。【合作模式】一般情况下会安排一组8人团队上门招

生拓客，我们主要采用地推售卖体验课/拓客卡或者体验套餐的形式，锁定机构周围3公里范围内的学校、社区、商场、广场、公园等目标客群出没的地方，筛选过滤符合要求的意向客户了，通过一对一详细沟通，介绍机构、介绍活动，邀请参与，现场收取客户体验课/拓客卡费用或者套餐费用，后期邀约客户直接到店体验，直接转化。