

滁州本地美业拓客外包公司联系方式，提供拓客、留客、锁客、升客、养客一站式地推服务

产品名称	滁州本地美业拓客外包公司联系方式，提供拓客、留客、锁客、升客、养客一站式地推服务
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

不少人对拓客、留客、锁客、升客、养客是什么意思不太清楚，今天我们来聊聊这几块说的是啥意思，首先呢，这个拓客留客锁客升客养客属于美容行业话术了，拓客就是开拓、挖掘客户，寻找新客户。

那什么是留客呢

就是把店里的客户留住，不要新客户体验完就走了。

那什么是锁客呢

锁客就是进一步的发展客户，让客户成为会员，认准你们家的美容院。

锁住的客户越多，美容院的老客户就会越多，这样美容院的发展也会越来越好。

分享一个拓客案例方案：

19.9元可得：

1、价值198元精华液1瓶；

- 2、肩颈护理2次（顾客接受率*高，2次可以有明显效果的店内特色）；
- 3、减肥瘦身体验5次（按要求5天连续打卡，中断作废）；
- 4、现金券50元；
- 5、按要求减肥打卡另可获得价值336元肩颈护理2次。有效期限（1个月）

解析：

该卡项属于我们比较普通的拓客卡，不过它的设计利用了以下几点：

- 1、以实物为诱饵，通过线上线下相结合的方式，引导顾客进店。
- 2、植入特色项目，用*低的成本，*少的见面次数，*高效的结果打下*快速成交客户的基础。
- 3、利用项目专业性及限制性，结合第5项卡项要求，和顾客产生对赌，并撒下诱饵，制造更多见面机会。
- 4、现金券为下次消费制造可能。注：该卡项即有拓客作用，同时做到了简单的留客。

下面的这些问题，如果你也面临着：美容院怎么样自己的生意火爆起来

美容师不懂拓客 不懂销售 不会压单 没激情

拓客活动留不住客源，同行越来越多，顾客越来越刁 价格一让再让

每月活动频繁，伤客严重，老客户不断流失

没有新客人进店，每月业绩不稳定，导致员工流失

缺少新员工，招的员工学会了就跑，店内缺少良性竞争

老员工非常懒散，老板被老员工绑架

店里无标准服务流程，客人满意度低