

芜湖本地专业美容拓客公司，美容养生实体门店新客到店引流团队

产品名称	芜湖本地专业美容拓客公司，美容养生实体门店新客到店引流团队
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

今天就分享十个拓客发展的渠道，大家可以参考学习一下，能用上三个拓客渠道帮到门店，就非常不错了。

一、门店周边拓客

以门店位置为起点，向外拓客，周边的门店、小区、学校，你都做过广告宣传吗？他们都知道你的门店吗？

和周边门店老板们处好关系，在生意不好的时候，多聊聊行情、大趋势，而不是只抱怨行情不好，却都无应对之法。疫情之下，是危机，如果大家抱团互助，也许就会迎来新的转机。

二、门店行业拓客

你有行业的微信群QQ群吗？在行业的社群中，同行是如何营销拓客的？同行哪些点做的特别好，值得学习借鉴？

行业中不仅可以学习他人的拓客方式，还可以找到自己的顾客。行业社群和QQ群，除了同行，还有顾客参与，如何在这样的社群中吸引到自己的精准客户，是实体店应该思考的问题。

三、门店社群营销拓客

前面提到，加入行业相关的社群（QQ群和微信群），线下门店也可以组建自己的社群，做社群营销拓客，找到精准客户。

社群营销布局有很多种，有引流类的社群、会员制社群、核心服务社群等。具体根据门店顾客的不同设定。

做好社群运营*重要的是提供价值，而不是一味的打广告，平时注意线上的交流，并且找到机会线下见面链接，加深联系以及信任度。

四、门店短视频拓客

现在线上的平台很火，很多平台都可以免费使用，门店可以将日常以及产品发通过短视频的方式发出来，让更多人了解，产生拓客效果。

当然没有人愿意一直看广告，因此需要提供好内容，段子可以帮助顾客解压，剧情式短视频可以吸引用户关注，才艺类短视频也可以**。

短视频重要的是有吸引人的内容，而不是一味的广告，广告太多，还可能适得其反。

五、门店免费平台拓客

线上平台很多，短视频就有抖音、快手、西瓜、火山、微视等，文字图片类的有微信公众号、今日头条、搜狐、知乎、大鱼号、企鹅号等。

这些都是免费的平台，都可以用上，但是想拓客，*重要的是提供内容。内容与产品相关、与门店相关。内容要垂直，不能什么都想写，现在网上不缺知识，缺的是有深度的知识。

想在平台上占有一席之地，就需要写出好内容，多平台、多频次传播。