

合肥本地美容院拓客专业团队，提供拓客、留客、锁客一站式服务

产品名称	合肥本地美容院拓客专业团队，提供拓客、留客、锁客一站式服务
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

美容院门店拓客活动方案，易地推美业拓客公司为大家分享一些有效实用的拓客思路

一、发好宣传单页

去发宣传单页，要搭配一些小道具，水杯、小扇子、在宣传卡上印十二属相运程等。

有组织、有计划的派单。制定并培训派单话术，全程指导跟踪。

二、融入大家

驻扎到人群里去，在门店门口、广场，和周围的群众一起唱手语歌、健身操等。

三、门口广告

与电视台拉好关系，给栏目主持人设计发型、化妆。在屏幕上打上“主持人发型或妆容由（某某）美容院提供。”

门口树立KT板搞活动，例：“店庆5周年，一分钟设计眉形，免费修眉”，并美导做引导进店。

四、巧用广告牌

在附近小区，向物业或居委会捐一报栏在门口，报纸钱就是你的广告费。

五、联动促销

美容院老板可与周边讲信誉的外行业，如酒店、服装专卖点、商场超市等联合搞促销，达到资源共享，结成战略联盟的合作伙伴。

六、抓住顾客爱吃心理

去新华书店买几本书，抄下美容食谱，送给顾客做饭小技巧，让顾客回家照做，服务到位甜进顾客心里。

七、店外做咨询，顾客早进门

经常让专业的咨询人员店外免费咨询特色项目，印上宣传册，花钱少又能起到很好的效果。配上新购的仪器或配上点痣、点斑的产品，顾客排队不稀奇。

八、八卦八卦，聊天开挂

女生好问前程，十之八九相信占卜问卦，找一位懂女性心理的半仙，提供平台。顾客得到心理帮助，半仙财源滚滚，美容院留住顾客。

九、多互动，搞好气氛

跟附近的消费场所搞互动，这些消费很好的老板娘会给你带来顾客。