

淮安链动2+1系统开发

产品名称	淮安链动2+1系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

对于企业来说，品牌是非常重要的资产，只有树立良好的品牌形象才能增强顾客信任，促成交易。品牌营销就是将品牌形象根植于消费者心中，增强消费者对品牌的黏性，将消费者转变为品牌的代言人，带动周围的人购买品牌产品。过去，品牌营销*常用的方式就是发布广告，直播电商的出现为品牌营销开辟了一条新渠道。具体来看，对于品牌营销来说，直播电商的价值主要表现在以下两个方面。提高消费者对品牌的体验。品牌线上营销*常使用的方法就是利用图文对产品进行描述，虽然有些品牌会使用短视频来介绍产品，但依然无法将产品的各种细节、使用方法、注意事项等清楚、完整地告知消费者。直播很好地解决了这一问题，不仅可以全方位展示产品，还能改善消费者线上购物的体验。如果直播产品能够在消费者心目中留下良好的印象，品牌形象自然可以得到有效提升。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个代理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(代理，老板)用户任意消费金额，即可成为代理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一个代理消费获得的直推分佣奖励。(比如A代理推荐B用户，B用户去下单，A代理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个代理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个代理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个代理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

提高品牌曝光率。品牌曝光率是品牌营销的一个重要指标，只有提高曝光率，品牌营销才能达到预期效果。现如今，直播平台已经成为新的流量基地，汇聚了海量消费者。品牌通过直播平台进行直播，必然可以利用平台流量提高曝光率，对品牌形象塑造产生积极的推动作用。