

# 电商平台如何有效“提高回头率”和用户存留湖北武汉

产品名称	电商平台如何有效“提高回头率”和用户存留湖北武汉
公司名称	东莞市连心网络科技有限公司
价格	5000.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市南城街道宏图路39号2栋2466室（注册地址）
联系电话	176****0257

## 产品详情

连心科技100多分销奖励模式支持所有系统功能应用

支持模式：热销的思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，

盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等应用营销模式，区

域奖励模式，团队分红 / 分红榜模式，积分奖励模式，店铺奖励模式，绩效奖励模式，奖励模式，一级

/ 二级 / 三级分销模式、推广奖励模式，支持团队分红 / 分红榜模式、消费奖励模式，排队奖励模式，

特有源码独立部署模式，支持任意多项功能组合，按需付费，随时补差价升级功能，可申请软件著作权

，可二次开发，让你的平台既能低成本起步，又能随着发展随时增加应用功能！我们不是仅仅卖给你一个

固定模板的系统，而是给你一套终身无限迭代、随时升级新热门应用功能的系统，一套可以助你终身

创业而无需更换系统的源码系统，一套让你拥有无限可能的系统。

电商的“人口红利”已经过去了，根据中国电子商务中心提供的公开数据：

商家获得新用户的成本是维护老用户的5~10倍；一个满意的用户会带来8笔潜在生意，不满意的用户可能会影响25个人的购买意愿。据京东对大量商家对复购率和收益的分析结果显示：

83%购买一次 用户占比：93% 收入占比83%

11%购买两次 用户占比：5% 收入占比11%

6%购买三次及以上 用户占比：2% 收入占比6%

这些数据表明，互联网公司要维持业绩的增长，新用户要抓，更要关注老用户的【存留】和【复购】。

如何有效“提高复购率”是每一个平台必须考虑的问题。

【分红榜】：是平台将销售利润，通过每天、每周、每月的形式奖励给达到相应的分红条件店铺身份的用户，从而达到刺激用户复购及提升平台用户活跃度的作用。

