

# 浙江衢州易地推高品质招生拓客是怎么合作模式，教育美业专业拓客公司联系方式

产品名称	浙江衢州易地推高品质招生拓客是怎么合作模式，教育美业专业拓客公司联系方式
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

## 产品详情

1、江苏淮安有个老客户，初次合作的时候，就跟我们营销老师讲，我咨询了好几家，很多团队都说如果定，价格还可以再优惠！但是，跟你们讲咨询的时候，发现你们原则性比较强，不存在让利的情况，而且价格也比他们高，心想高价的质量肯定更有保障，就跟我们合作了！

前期市场分析，我们会做很多准备工作，熟悉机构基本情况，了解周边市场情况，安排好地推点位，制定任务目标等等；物料准备的时候，我们安排设计老师定制宣传画面，协助老师采购活动礼品；团队到校的时候，让老师给我们介绍校区亮点优势，强调招生要求，严格执行；团队招生的过程当中，要求机构安排相关负责老师，不定时监督，听一听我们怎么讲解的，看一看我们都在哪些地方做招生；招生结束，提交信息名单，会把一些的特殊家长要求，做好备注，方便老师排课.....想做好招生，不是请支团队一次就能解决的；初次合作只是尝试，建立信任的过程。追求品质，给钱那一刻是心疼的！但是用的时候每天都是快乐的，感觉特别值得。淮安这家校区，已经有了3家分校！

2、多少次分享建议机构负责人一定要会核算成本，不要一直觉得我们收费贵，死命压价，跟我算成本，我就很想问他：“招聘成本你算了没？营销成本算了没？公司正常运营成本算了没？管理成本算了没？.....”

如果你请的是个人团队，人家只是有机构需要拓客的时候，拉几个身边的人，或者在拓客群里喊人，或者在兼职群里找几个人，就可以去给你家做拓客了！他们的成本是非常低的，没有招聘，营销，运营成本！但是，一分价钱一分服务，不能用低价，要求高品质的服务，自然逻辑是不通的！我们可以不赚钱，但是不能赔钱！

很简单的操作，到58、boss直聘等平台，发布几个招聘信息，就会明白了，招生顾问，课程顾问都是很难招到人的！不去尝试，总感觉收费高，没有利润支撑，我们如何能给大家提供更优质的服务？

3、低价竞争短期确实能够获取不少合作机会，但是终究会发现合作的都是一群贪便宜的、质量不高的客户，客户忠诚度非常低，自身运营存在的问题也很多，可能今年勉强活着，明年就关门大吉！易地推做

招生拓客以来，每年清理一下咨询的客户，就是大几百！

合理报价做品质的，价格就是门槛，帮助筛选出来了一批品质比较高的客户，有了更多合作机会，甚至主动介绍身边朋友来合作，机会越来越多了！

很多团队只是做数量，不是做质量，朋友圈发着今天做了一家机构，明天一家机构，其实都是一些新客户，没有多少回头客！反而做了很多年的，一直做口碑的，几天才发一条的，并不是客户少，更多的精力只为服务好老客户！