

# 南京链动2+1模式小程序开发

产品名称	南京链动2+1模式小程序开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

## 产品详情

通过大流量、优势位置的品牌产品结合，通过品牌声量聚焦，让消费者快速建立品牌认知或焕新品牌认知。这类打法普遍遵循“从认知到认同到认购”的路径，可以为收获消费者信任和后续转化打好基础。选择该打法的品牌，希望以稳扎稳打的方式，在消费者心中建立更值得信任的品牌认知，成为消费决策的第一梯队品牌。人群蓄水即扩大消费者规模，当品牌进入高速增长周期，要做大人群规模时，就需要和消费者建立更紧密的关系，只有核心消费者认同了品牌或产品价值、理念等，品牌才能收获更坚定的认购决策，\*终实现广泛品牌认知。无论营销市场环境如何变化，我们始终坚信，企业增长都需要秉持长期主义的定力，而品牌建设才是真正的长期主义——以价值投资的理念坚持投入品牌，以品牌建设不断蓄力品牌势能，才是品牌抵御风险、提高利润、抵御不确定性的\*有效路径。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个代理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(代理，老板)用户任意消费金额，即可成为代理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一个代理消费获得的直推分佣奖励。(比如A代理推荐B用户，B用户去下单，A代理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个代理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个代理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个代理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

疫情期间，直播成为支撑经济复苏的关键词。为助力全国各地复工复产、经济复苏，转战线上平台入驻电商直播，成为许多商家转型自救、开启营销新模式的突破口。例如央视主持人朱广权和李佳琦组成的“小猪配琦”公益行为，首场直播售出价值4014万元的湖北商品。欧阳夏丹和演员王祖蓝组成的“谁都无法祖蓝我夏丹”的组合也是圈粉无数，多次爆单补货。除此之外，还出现了地方官员助力电商直播的新现象，县长当“网红”主播，平台经济搭台，成为疫情期间农产品上市的新通道。显然，电商直播这一数字趋势正全面赋能营销环境的转型与升级。