

# 江苏宿迁专业美容院拓客公司，少儿教育招生卖课包团队电话

产品名称	江苏宿迁专业美容院拓客公司，少儿教育招生卖课包团队电话
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

## 产品详情

易地推招生拓客致力于全国各地大中型美容会所。拓客业务范围：美容院及代理商拓客，店里美容师培训。

美容院只有不断拓展新客户，服务好老客户，才是美容院业绩不断增长的主动动力。如果你的美容院项目效果不错，却苦于无人知晓，请联系我们。我们会时间为店里输入新鲜血液，解决店里所有问题，如果您正在为美容院问题而发愁，不妨拿起您手中的电话，请相信我们，精诚，互赢互利，诚信共赢！\*，开发新客户是业务开辟，业绩增加的需要、现有客户的需要可能不会在短时间之内疾速增长,需要一直进行新客户的开发和培育。要扩大业务量两个前提一个也不能少.成功销售的出发点在于成功的开发客源。美容院要保持必定量的顾客，一年\*\*至少开发30%以上的新顾客，否则顾客将逐年减少。而为增加固定客户，吸引消费者的认同是重要任务。

### 如何更好策划拓客方案

- 1、要有鲜明的主题主题可以从很多方面着手，现在是初春季节，主题可以要围绕季节注意针对保湿护理项目来做，这样效果才好。同时也可从顾客献爱心着手，以慈善捐赠公益活动为主题。拓客的主题多种多样，根据自身美容院的特点，\*\*出适合自己的主题。
- 2、策划吸引人的方案美容院在\*\*拓客方案时要注意有足够的优势和特色的来吸引顾客，有打动顾客的地方。这样顾客才能信任美容院，才愿意到店里来。
- 3、激励员工美容院拓客成功与否，员工是尤为重要的，所以要注意激励员工。调动每一个人的积性，让每一个员工发自内心愿意投入去做这件事情，可以通过\*\*激励机制，有奖有罚，奖励积工作，完成目标任务的，警告和惩罚表现不好的、行动力差的、目标不能达成的。

4、\*\*执行标准美容院拓客要注意分析目标客户在哪里，用什么方法，根据不同情况设计操作和销售的流程，编好统一的话术进行强化训练。让员工训练合格后才开始执行。执行时要围绕主题营造一个和谐的氛围，会形成一个强大的磁场，吸引顾客参与。同时，要总结发现问题解决问题。及时调整完善执行方案。

5、留客美容院拓客方案执行时要把下一步承接的工作做好，注意系统留客。拓客是过程，留客才是目的。美容院拓客是\*\*业绩增长的需要，但是美容院拓客也是要一步一步的去计划的，要不断进行新客户的开发和培养。