

漯河家政公司如何实现互联网推广

产品名称	漯河家政公司如何实现互联网推广
公司名称	河南刘贵商务服务有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	河南省南阳市卧龙区卧龙岗街道卧龙路经纬国际1号楼810（注册地址）
联系电话	13323693821 13140513661

产品详情

一、行业背景

随着咱们时代的进步互联网信息的普及，线上网络已经俨然成为了我们人类生活的必需品，同时月嫂家政中心等服务企业的发展也绝对离不开线上网络。线上作为互联网也逐渐成为商业当中的汇聚之地。无论是企业、厂家、公司、还是个人，你要是想在互联网大浪潮中拥有自己的立足之地，那么我们常说的网络营销就是你的必经之路、停靠的港湾。

现在正好也是互联网的崭新的时代，不管现在还是以及未来时代怎么样的更新，怎么样的进步，怎么样的成长，都离不开“销售”二字，营销包括的范围非常之广泛犹如江水绵绵不绝，作为一个专业的网络营销人员具备的那些知识点也不会仅仅局限于网络当中或者市场之内中，而是多个方位且是全面一体化的！

互联网推广的家政服务就没这么简单，第一咱们的客户是唯一性的，如果对你的线上推广的第一句话没兴趣的话，他手里的鼠标绝对会点击马上关闭。所以我们的网络线上推广其实更要注重客户需求以及提炼，还有人群的把握度。

其实咱们可以看到很多家政公司的网站，说白了就是一些互联网公司网站模板的套用。我们的大搜竞价推广可以根据因地制宜，因人而异的网站设计思路流程来做合适本企业的营销型网络网站。

比如根据家政月嫂行业的一些特点进行了信息的展示、颜色的搭配、板块的组合、结构的优化、素材的整合等多方位的全面定制。

家政服务的网络上获客需要特别注重下文案的修饰，记得我们曾经的互联网领导发现在过去时代的互联

网推广中或者其他竞争对手的网络获客中，有一个很重要的因素就是文案的修饰。刚上面小编说的是特点用户的特点群体，需注意我们的客户以及需求的提炼。然后再搭配装饰的文案来进行推广，才能相得益彰。

二、家政行业案例分析

比如，我们在前段时间调研家政月嫂一些客户需求的时候，对于新生儿的服务是特别注重一些月嫂的个人素质以及体质的。

因为我们现在有很多家庭对于服务现在接受的观点就是家政服务人员的谈吐啊、身段啊、着装、外表的修饰等是一个很直观的印象，对于有一些需求的客户还是比较注重，因此我们在做网站中设计的时候，也需要加入相呼应的修饰。

再比如：有的客户对于家政服务人员的籍贯地区是有一定要求的，例如江西的客户希望找一个江西籍贯的服务人员，广东的客户希望找一个广东籍贯的服务人员等等，这种现实需求的存在，直接导致了我们在网站中加入了家政服务人员籍贯的必要性。

当然还有就是像服务人员的年龄，工作的年限，性格的特点都是需求。那么我们在调研了这么多需求之后，我们就发现文案也要相应的进行处理。

三、家政行业网络获客渠道

关于网络获客渠道，这里我们简单分为两类：大搜类搜索引擎以及全网营销两个板块。

1.大搜类的一些搜索引擎的网络获客简单的说就是通过某中的关键词搜索进行一些信息的准确匹配。例如某个用户搜索：河北家政月嫂公司。

这次我们的搜索结果，然后就把客户网站通过出价预算以及技术优化把排名做到比较靠前，当我们的客户看到后就可以点击了，然后客户就可以进行联系家政月嫂公司。

2.全面的互联网销售新时代，现在的各种媒体网络的资源非常之多，利用网络的引流推广中才会获得很多的流量，但是也造成了现在流量越来越贵，投入的广告费用也越来俞高。各位老板想要获得很多的精确的流量，想获得更多的客户资源的话，那么咱就需进行全面的系统的网络中的引流推广。

根据当前的比较准确官方的统计中，我们在互互联网中常做的四件事例如：阅读类啊、聊天类啊、听歌音乐类啊、视频类啊。还有一些相对常见的渠道还有：社区论坛类、软文类、自媒体啊、视频推广啊和短视频推广等，只要涉及网络的就可以把这些利用起来就是我们所谓的全网推广。

其实所有设计网络的都可以被全网营销所利用，全网营销的价值在于你针对自己的行业所选择合适的平台，还要顺应并且引领新媒体时代服务行业当下发展潮流。

四、适合家政行业的推广平台

1.百家号：号称搜索百度的引流的神器，做收录和排名绝对没话说，百家号百度自家的儿子绝对没得说

。但百家号不太温柔，只喜欢软软的干货，所以各位老板就需要自己及编辑发布本行业的文章以及服务视频。

2.大搜：上面提到的大搜类点击付费竞价广告，能快速精准的和获得订单。

3.头条：头条号把关于自己的文章、视频、问答，资讯结合起来操作一定回带来不错的效果，尤其是微头条跟发朋友圈一样，简单非常操作、能快速的引流。

4.视频：就是结合当下热度比较高的短视频平台，例如快手。抖音等视频矩阵，来打造自己本企业本公司的专属定位账号，以剧情服务模式来实现自己公司的利益扩大化。

其实在这个互联网时代，对于家政行业来说，短视频中的推广已经渐渐代替了几年之前的微信公众号啊微信朋友圈啊、一些文章和一些图片的海报推广，在现在5G网络时代中，能强化的是碎片化的时间，一些时间长的视频也都可以做品牌的曝光和企业宣传了。

现在较短视频的流量矩阵也是后来者居上啊，也很快的占据了现在市面上的整块流量市场中的半壁江山。像一些不错的平台比如抖音啊快手啊 今日头条较为突出。假如掌握了抖音推广、直播引流也就不是问题了。小编呼吁大家，不管什么任何行业都要学会接受新鲜事物由其是互联网的发展趋势，祝各位老板生意兴隆财源滚滚。