

济源花店网络营销推广外包托管

产品名称	济源花店网络营销推广外包托管
公司名称	河南刘贵商务服务有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	河南省南阳市卧龙区卧龙岗街道卧龙路经纬国际1号楼810（注册地址）
联系电话	13323693821 13140513661

产品详情

随着生活水平的不断提高，人也越来越追求生活中的仪式感，为此，对鲜花的需求也更丰富多样。互联网+时代，人们更热衷于在网上订购鲜花，可选择性多，价格又有优惠，可配送到家，节约了大量的时间和精力去逛花市挑选。

在各大行业向互联网转型的关口，大大小小的实体零售店逐步布局线上经营平台。

小程序作为赋能各行业转型的良佳载体，无缝打通线上线下业务模式，提高门店的经营效率和营销水平，能够切实解决鲜花店的互联网业务开展的难题。

看小程序为鲜花店带来哪些价值：

1、提高门店曝光度

开启附近的小程序，可覆盖到周边五公里的目标用户，结合线上营销活动，吸引更多的客户群体到店。

2、扩大经营范围

开启同城配送或全国物流快递服务，不再仅仅局限于门店周边，销量明显增加。

3、提升消费体验

鲜花作为特殊品类，在包装和保鲜上成本加大，布局线上业务，可以制定不同的品类，以满足不同客户需求，可直接在线下单。

4、增加品牌知名度

如果你的产品和服务质量过关，购买过的用户会把你的店铺直接分享给亲朋好友，如此一来，形成自裂变传播，0成本就可以源源不断获取新客户。

鲜花店如何打造一款具有购买力的小程序商城：

市场有很多这样的小程序开发工具，不需要懂代码技术，店家自己就可以完全上手搭建，融河矩媒-智汇电商平台就可以提供有鲜花行业的模板，省时省心。

不管线上还是线下，经营店铺肯定需要做营销活动，来提高店铺的销量。得有店提供了丰富的营销工具，如拼团、优惠券、秒杀、砍价、全民分享等，商家根据经营目标来制定相应的营销活动。如“一周一花”可以策划秒杀、拼团的活动，吸引用户主动分享给好友，一起购买，从而带来更多的销量。

商家也可以采用会员卡的形式，留存客户，如付费会员卡，可以享受每周配送一次鲜花。具体的形式还需要根据自身的经营特点来制定。

还有情人节、生日等特殊节日，商家还可策划礼品卡活动，男朋友购买礼品卡的形式赠送给女朋友，仪式感满满。

当然，鲜花店+小程序的创意玩法还有很多，商家还需要有一定的创新思维，洞察互联网用户的心理诉求，来达到经营目标。

融河矩媒-小程序可以满足货源、售后、客源、个人IP打造、营销工具等线上转型需求，满足电商、服务等各类营销推广需求，引流、拓客、锁客、裂变一站式成交模式，抢占微信月活10亿+的流量红利，让电商生意更加轻松！