

信阳足疗养生馆网络推广营销外包代运营

产品名称	信阳足疗养生馆网络推广营销外包代运营
公司名称	河南融河矩媒科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	套餐一:2000 套餐二:15000 套餐三:50000
公司地址	中国 河南 南阳市 卧龙区 蓝钻星座
联系电话	18338218580 13323693821

产品详情

现在的人们越来越重视保健养生了，这导致足疗连锁店在市面上层出不穷，想要让足疗店在业绩上有所提高，都有哪些技巧呢？

一、深挖现有足疗项目的潜力

1、增加现有顾客的购买率

提升顾客的客单价：我们可以增加产品上架率从而增加顾客多购买，也就是增加顾客的客单价。比如一个顾客本来想到店里消费一个全身按摩，但在他在做足疗的时候发现有新上了专门的腰部按摩，这样他可能会增加一个腰部按摩的消费，这样销售额也跟这上升。

2、吸引顾客购买

怎样吸引顾客购买，比较常见的方法就是做促销了，可以通过一系列的促销活动来吸引顾客的眼球，以此来达到顾客购买的目的，但我这里说的促销不能单单理解是特价或打折活动，其实促销方式有很多种，如优惠券、奖励、组合促销法等等。

3、店铺的设计

店铺的设计应能和你的产品定位，人群定位相符合，太核心了你的顾客会被你吓到，而不愿走进你的门店，若太低挡则影响品牌形象，你的顾客群也同样不买帐。

4、提升服务品质

这就是我们常说的同样的产品我们比价格，同样的价格我们比品牌。那么品牌知名度、价格相差无几的情况下，我们肯定要比服务了。

门店的而终竞争的是服务品质的竞争，在当今激烈的市场竞争中，谁敢说，自己不需要服务，只靠产品就能赢得市场。面临竞争的压力，要打出自己的服务牌。可以说谁在顾客心目中有了良好的服务品质形象，谁就赢得了市场。

二、增加新产品

改进产品的性能，鼓励一线技师多研究，不断改进按摩手法。

三、拓展新市场

别指望你在店面周围的市场占有率能达到跳高，当你的市场份额达到一定的时候，市场的增长空间就会很小，这时你可能通过加盟连锁的形式来开拓新市场，提高业绩增长。