

全民拼购系统现成案例

产品名称	全民拼购系统现成案例
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司-APP软件开发
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市南沙区丰泽东路106号（自编1号楼）X1301-1346（仅限办公用途）（JM）
联系电话	18928932175 18928932175

产品详情

全民拼购系统开发找【刘羽】，全民拼购系统定制——详细了解全民拼购系统模式开发详情（费用、工期、模式、制度、功能等等）——（10年经验技术娴熟），全民拼购软件开发，有现成案例可参考，也可按需求开发。

温馨提示：文章资料收集于互联网，仅作为开发需求者的模式案例参考作用，与平台没有任何关系，如需定制系统请详询，玩家勿扰。

====系统软件开发公司====

拼团模式在印象中，某多多平台是深入大众生活，影响*大的。但是在近几年，受互联网不断进步，大众却慢慢不能满足于这种商业模式。

于是，拼商、全民拼购、全民拼购等拼团玩法开始进入大众眼帘。那么小编今天给大家介绍全民拼购这款商业模式。

全民拼购商业模式，主要是采用了“社交电商”“拼团玩法”两者结合的综合玩法，在拼团的过程中，还有着多样的玩法。

那么全民拼购是怎样的形式呢？

假设产品价格有：100元、500元、1000元，那么只要参与拼团，拼团人数设为10人团，3人中，7人不中。

例：500元10人团，10个人都预付款500元，那10个人的条件满足后，那么系统便会启动，3人拼中产品，那么这3个人可获得等值500的积分奖励，以及产品发放。

那剩余7人不中怎么办呢？7人不中，拼团的金额全额返回，并且获得500元产品价30%的红包补贴（7人平分）。

只要参与拼团，就有机会赚钱。如果参与一次没中，那么就可以赚到21块钱。如果参与5次都没中，那是不是 $21 \times 5 = 105$ 元，就算第六次拼中产品，那么实际上是不是也就才花了300多元？相当于7、8折买到了该产品。

如产品成本价为300元，定价为500元。3个人拼中，那平台实际营收为1500元，除去成本总价900元，再减去7人未中红包147元，商家毛利还有453元。

如果每个产品每隔10分钟开团一次，一个小时开6次，一天就算只开团12个小时，那么这个产品今天也开了72次团。每开一个团，平台都有450元的收益，那开72个团有多少呢？