

大同市链动2+1系统开发

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 大同市链动2+1系统开发 |
| 公司名称 | 广州市微码互联科技有限公司 |
| 价格 | 1000.00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 天河区中山大道379号联合社区东区 |
| 联系电话 | 13480273125 13480273125 |

产品详情

数据业务营销中产品定位与服务的影响。数据业务中的每一个产品都是面向不同消费群体的，针对不同的消费群体，移动数据产品要根据实际需求进行相应调整，首先，有些地区受文化和经济发展的影响，数据业务发展不均衡，手机短信平台的业务量占全部数据业务效益一半以上，而一些附加值高的数据业务营销率比较低，收入相对较少，这些数据业务的拓展还没有达到数据营销的需求

链动2+1系统模式开发平台,链动2+1系统开发，链动2+1模式开发，链动2+1平台开发，链动2+1系统定制开发

人效的提升

对内要对企业组织架构以及组织工具进行重组，让每位员工都能够充分发挥工作效率，提升顾客体验，降低人工成本。

一、链动2+1我们先看下他的模式：整个平台身份只有2个身份，一个代理和一个老板，改变了传统的商业模式，国家政策上是三级以内是可以被允许的。

1、推翻原有的微商制度，改良“公排”玩法，结合的产物，采用新的模式：粉丝裂变成代理，需要购买499元礼包，之后享有推广权益（直推100元/单），代理裂变成合伙人，只需要在推荐两个代理，之后享有推广权益（100元/单）、团队收益（200元/单）、平级收益（30元/单）。

2、感恩制度：每个用户晋升到合伙人，都需要给上级留下两个会员（即你升级所需要的那两个会员），到这里团队是不是达到自动扩充了。

3、帮扶制度：所有会员扣除20%的推广收益，转换为帮扶基金池里面，必须强制完成平台任务（帮助2个下级成为老板），完成任务则解锁收益，没有完成的将一直冻结。

二、链动2+1模式的亮点有:

1.二级分销，不存在多层级制度，合规经营。

2.走人机制，推荐两人消费499成为联合创始人，即升级成为老板，关系脱离走人。

3.留人机制，自身成为老板后，为上级留的两个代理继续做市场。

4.上帮下扶，下级成为老板后，为上级留人下级成为老板，上级帮扶后可获得帮扶基金，不要担心放的是自己的号，防死号。

对外要通过提升客户的体验，再从客户身上挖掘价值，培养客户粘性，然后由顾客衍生顾客，形成辐射效应。对外人效不可能一蹴而就，但是需要逐步推进。

其次，虽然产品的业务平台很优秀，但是会导致优秀产品失去应有的消费市场；再次，层次化、多元化的移动数据产品是面向不同客户需求而开发的，优秀客服面对不同层次的客户需求时，不能及时准确地给予个性化、专业化的服务，这也给移动数据产品的营销带来不良影响。