

江苏扬州美容院开业营销活动策划团队，团队下店线上线下引流服务公司

产品名称	江苏扬州美容院开业营销活动策划团队，团队下店线上线下引流服务公司
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

一、明确拓客目标

拓客是取得业绩的第一步，但拓客是需要成本的，没有充足的准备很容易得不偿失。拓客成败有两个关键，一个是质，一个是量，质就是质量，是指符合门店定位的顾客，有一定的消费观念和经济实力，而量就是指总的拓客数量。如果质量非常好，数量又非常多，那门店的拓客就是成功的。

为什么要明确拓客的目标？

在拓客过程中当然是数量越多越好，但要注意数量多并不代表质量好，同样拓客质量不达标，成本也没有发挥有效的价值，所以在拓客前门店要先确定本次拓客要达到的保底数量，那么在实际的活动中如果达到了这个数量，就可以往质量方面靠拢，尽可能的提升拓客的质量，如果拓客不理想，数量不达标，那么可以动员员工，加大力度，冲刺目标。不管是哪种情况都更有利于目标的达成。

二、设计连贯的锁客留客流程

我们会发现每一次拓客，总能带来许多的客源，但是大多客户来了，体验完了就走了。为什么，因为门店没有设计好锁客留客的流程。

顾客体验之后就没有人去跟进，没有询问顾客体验效果，感觉如何，有什么地方需要改进的；也没有想好如何让来体验的顾客成为长久的老顾客。很多门店都存在这样的问题，拓客就是为了拓客，而没有想好如何锁客。

因此，如果要自己的拓客有真正的效果，应该提前设计好如何去锁客留客。这其中的接待流程、服务细节、重点项目、会员转化话术、注意事项以及员工间的配合等都是需要熟知的。

每个美容院都需要源源不断的新客才能满足每天的收益衔接，美容院自身不会拓客而又需要拓客，所以与拓客公司的完美合作是双赢且相辅相成的。选择一家专业靠谱的美容院拓客公司才能事半功倍让美容院省事省心。