

三分钟了解异业联盟

产品名称	三分钟了解异业联盟
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

随着移动设备的完善和普及，移动互联网+各行业进入了高速发展的阶段，其中O2O平台估值上亿的创业公司至少有10家，也不乏有像美团、口碑等巨头的身影。O2O行业天然关联数亿消费者，因此也成为了资本市场和商业化运营的宠儿。小编来分享一个实现线上传播、线下体验消费的一个综合O2O平台——异业联盟。

一、什么是异业联盟？

异业联盟实质就是共享客户，将自己的客户分享给别人，将别人的客户变成自己的客户，可以说是互惠互利的关系。让出自己的利益与不同行业的老板进行深度合作。

用通俗易懂的话术来介绍的话，就是将你周边范围和你的客户重叠，但是和你没有竞争的商家会发展成你的合作伙伴，然后大家的资源可以共享，客源共享的一种模式，实际上这就是一种很巧妙的借力和资源的整合。

二、异业联盟如何实现互惠互利？

通过建立综合商家平台，为商家提供线上推广的渠道，平台通过粉丝运营，打造线上平台营销、线下商店提供服务商业体系；

通过优惠买单、红包、推广建立关系等营销工具，商店自主推广、借力平台裂变，线上传播更轻松；

多商家可产生联盟效应，服务相互补充，结合销售模式使用，建立关系，相互引流，共享用户。

三、异业联盟的适用范围？

异业联盟的适用范围非常广泛，可以说是百业皆可使用，不管是品牌营销、还是活动营销都适用。对个体企业商家，单独营销成本高，与其他商家合作既可降低获客成本，还可实现销量增长，合作渠道同样不受限制，线上线下均可开展，不管你在一线城市还是八线小镇都可通过异业联盟来获取大量的新客户。

四、异业联盟的目的？

整合：将两个不同的行业通过各自的资源进行整合，然后进行资源的合理调配、优化搭配，可以让商家把自身的客户资源进行整合起来共同运营品牌，从而达到双方收益的*大化；

协同：通过联盟平台来实现联盟企业相互之间资源整合功能对企业、对客户具有重要意义，可以使企业利用各自资源优势达到双赢效果；

资源调配：可以让企业之间实现合作，并且达到相互整合客户资源、利用用户资源、发挥各自价值效果等目的；

促进：通过品牌和消费者之间的相互认可和信任来达到异业联盟目的；

联盟内部：通过联盟平台来实现企业之间资源与客户资源共享效果*佳。

以上是小编的分享的内容，如需了解完整方案，软件开发，模式策划以及电商软件等相关信息或者其他方面的问题的读者，可以留言私信小编。