

# 咸阳链动2+1系统开发

|      |                         |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 咸阳链动2+1系统开发             |
| 公司名称 | 广州市微码互联科技有限公司           |
| 价格   | 1000.00/件               |
| 规格参数 |                         |
| 公司地址 | 天河区中山大道379号联合社区东区       |
| 联系电话 | 13480273125 13480273125 |

## 产品详情

我们项目的优势就是要超越传统的营销模式进行网络营销，这样对于企业来说可以省去中间的分销渠道费用；节约成本；提高网络沟通效率；拓展企业服务空间。对于消费者来说，可以体现时尚与尊贵；方便商品之间的比较；免除购物疲劳；在网上能够更方便找到自己喜欢的产品。

### 一、链动2+1微信小程序方式分析：

#### 1、2个真实身份变成代理商和老板：

变成代理商：用499元现金 在网上商城选购豪礼 变成代理商 具备销售返利、重复购买折扣优惠、零元购（零元会员专区）

代理商变成老总：直推（两）个代理商 具备销售返利 重复购买折扣优惠、同级奖、零元购（零元会员专区）

#### 2、销售返利（直推奖）：多返出来300元

.代理商或老总直推1个代理商享有（100）元直推奖赏（一级分销商）

.老总精英团队（包括自身重复购买）造成一单499元就可以拿（200）元见点奖

#### 3、（学习培训补贴）同级奖：

自己当老板直推的代理商变成老总后，可以得到他直推的老总盈利的10%做为奖赏

4、二级分销：一般商品可以享有二级分销，按产品设定分销模式

5、地区奖：找相匹配地区的代理商返，后台管理设定地区真实身份，只需订单信息收件地址有关的地区都能够得到地区奖，不一样产品不一样真实身份不一样额度

每天秒方式

## 二、打造出新零售商城系统运营公司私域流量的益处

### 1) 减少推广成本费

公域流量例如淘宝网、京东商城，大多数选用竞价的体制，通常资金投入了高成本费但没有成果。而将自身的客户导进自己家的私域流量池内，可以随时随地完全免费开展推广营销，依照自身的需求和念头吸引住客户留意，它所提供的交互性、转换率成本费显然比公域来的低。

### 2) 营造企业形象

在搭建私域流量池中，客户可以零距离接触到店家，而并不是冰冷的智能机器人，顾客可以向店家明确提出更强的建议和意见，店家还可以能够更好地向客户展现自身的品牌形象，有益于增加客户忠诚度，加强客户对企业品牌的认知能力。

### 3) 提升转换率

私域流量进去的客户大多数全是早已应用过自己家商品的，早已挑选过虑掉绝大多数商品受众群体不的群体。这时，对于这一部分对商品意愿很高的客户做活动营销，转换率当然便会高许多，因此公域客户也极易发生重复购买的个人行为，也可以避免老顾客遗失。