

提升实体店经营业绩的方法？资源整合+实体店营销+异业联盟+广告联盟，微三云麦超总监

产品名称	提升实体店经营业绩的方法？资源整合+实体店营销+异业联盟+广告联盟，微三云麦超总监
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

提升实体店经营业绩的方法？资源整合+实体店营销+异业联盟+广告联盟，微三云麦超总监

前文引言：为什么选择微三云系统：微三云与在国内外拥有较高品牌知名度和美誉度的众多高新科技企业集团良好合作，共同进军互联网新零售事业，为全国莘莘学子发展带去新的新零售平台运营契机。微三云采用详细的方案，过硬的技术，扎实严谨的研发流程，满足5万并发量的系统架构完成开发。成功推进了与众多集团公司互联网新零售的发展！

结合云平台底层：丰富的社交电商功能，为企业营销卖货提供实力支撑。

建生态体系：可打通微三云各大应用体系，便于建生态，拓展产业链。

多用户端口：可打通公众号、小程序、APP、H5等端口，灵活布控市场。

关系可共享：40+应用可灵活搭配，且用户关系可互通，快速裂变。结合超级云APP：平台营销活动引流的用户可以长期的留存、沉淀并二次转化。

给解决方案：免费为企业提供诊断咨询，并输出完整的就解决方案。多销售模式：支持和SaaS销售模式，企业可灵活招商，掌控大数据。

运营有保障：百人运营团队做后盾，扶持应用快速上线，免费迭代升级。微三云2021年有思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等比较火的应用模式。

数字广告：本地生活服务化异业联盟平台的另一种方向

异业联盟是指各行业、各层次的商业主体之间，为了达到共同的利益，通过一定的组织机构或网站形式

, 组成的商业联盟。

异业联盟的各商业主体之间相对独立，同时，各商业主体之间又存在一定的利益联盟。因此，异业联盟是一个相对紧密，资源共享、利益共存的联盟。

对于不少商家企业来说，异业联盟的资源整合、资源共享能力正是他们为了对抗这个后疫情时代、大企业大商家垄断时代的一个主要途径。

热门项目几乎是瞬息万变，很多人无法直接适应，甚至都还没来得及跟风，就已经被淘汰了。

2023年是一个数字时代，可以说：流量在哪儿，生意就在哪儿！在过去的几年，随着移动互联网流量的增长与爆发，直播带货与短视频的电商兴起、加上疫情不断反复肆虐，给有着线下实体门店的商家带来了巨大的冲击，让本就艰难的门店雪上加霜；

线下实体门店有着四个共同的痛点：

- 一、成本高：门店成本、人工成本、水电成本等开支，让门店经营举步维艰。
- 二、流量少：纯电商吸引了很大部分人，又受疫情肆虐影响，导致门店的客户越来越少。
- 三、获客难：传统的营销方式，不仅成本高昂，还难以做到二次转化，以及裂变。
- 四、利润薄：有着流量却不知如何利用，利润相对单一，没有很好地利用好商圈价值。

联盟商家数字广告生态系统是微三云的一个解决方案，以软件与硬件结合广告机来打造对于联盟商家的解决方案。

通过广告机来结合广告屏幕、广告系统和异业联盟的针对线下门店进行门店营销、策划、设计、落地为一体的数字广告营销系统。

通过线上便捷的操作，让店主可以随时随地进行门店营销宣传、实现引流裂变，让广告营销像发朋友圈一样简单！节省人工和物料成本。同时还能通过”共享屏幕“进行广告投放，实现跨界盈利。

广告联盟对接市场主流广告渠道，丰富的广告展现形式，适应多种广告场景，还可灵活设计商业模式，提升平台的变现能力。

广告联盟是由微三云研发，以封装SDK的形式实现一键接入字节跳动、腾讯、百度、快手等国内顶/尖企业的广告联盟，聚合数千家广告主，其丰富的广告展示场景与微三云各大系统的深度结合，帮助平台快速实现流量增长与变现。

六大广告类型，支持多种场景下的广告展示：如开屏、文章资讯内容信息间、页面底部或顶部等场景，从而满足app或h5各类场景的变现需求，让平台可以尽可能多的提升广告收益。

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

广告变现优势：

优势一：支持开屏、激励视频、信息流...等6种广告场景。

优势二：无中间广告代理商分成，您可赚更多广告收。

优势三：合作期内免费提供技术升级与维护，省钱省时省力。

优势四：可根据客户场景设计个性化广告位，全方位盈收。

优势五：通过人工智能学习，优化广告素材，提升点击效果。

优势六：拥有国内顶/尖平台及数千家广告主进行实时投放，满足APP广告变现需求。

优势七：将“广告”与“电商”结合，创新电商模式，实现流量增长与变现。

优势八：将“广告”与“区/块链”结合，提升app用户活跃度，并给平台创收。

也可以结合其他模式一起来运行，后期平台做大的时候可以对接超级云app，打造属于自己的私域流量池，“超级APP”的存在，让平台运营者不用再担心错过新的模式，也不用担心一个平台的失败让前期的用户积累付之东流——不管平台模式如何改变，用户只会不断增加，互相引流！并且可以把这积累的用户以超级APP为入口导流到各大平台，如云平台。

如C1为平台B1的用户，当运营者遇上新的模式或玩法时，可建立一个新的平台B2，并可将其加入超级APP中，这样不仅B1和B2互不影响，而且还能够增加用户C2，用户C1也将给平台B2引流新的用户C12.....依此类推，随着超级app内的平台增加或更换，用户将会不断累积，价值也将不断增加，类似于微信！而超级app内的自媒体和支付则类似于“头条”和“支付宝”。更详细操作请私信留言，我是微三云杨先生，关注我了解更多商业知识，掌握更多zui新营销裂变玩法与电商模式，快人一步抢占财富商机！

拓展阅读：目前软件行业存在的五大难题：一、信息差：甲乙双方信息不对称，存在价格混乱、资质、实力、质量良莠不齐等现象。二、低价大：开发成本高，周期长，易错失风口.....三、拓展性：不能灵活扩展与部署，如有改动需整个系统更新。四、重复性：无法快速引用现有产品，相同功能需重复开发。五、不可控：市面多以SaaS模式出售，企业的技术和数据掌控在服务商手中，风险高。微三云是一个以产品方法论驱动的新型互联网公司我们致力于以用户场景为切入点，以产品体验为核心，以高并发技术为工具帮助合作伙伴实现数字化转型与企业信息化建设，打造移动互联网供应链平台，以平台的力量凝聚软件行业生态，解决信息不对称问题。