

杭州链动2+1分销系统开发

产品名称	杭州链动2+1分销系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

社交电商可以看成是社交时代，传统线下层级经销模式的一种网络延伸和演变，很多人听到腾讯的“社交”产品，马上能想到恐怖社交网络的“裂变”效应。在网上做生意，流量是关键。淘宝、京东等传统电商，其实没有解决商家的流量问题，流量越来越贵。淘宝页面前列店家全都是财大气粗的传统品牌，这和我们日常逛那些黄金地段的商场，里面的店家排序并无二至。社交型电商模式的“去中心化”一定程度上解决了这个问题，不是平台直接发展流量，而是消费者的购买行为会通过社交来吸流量。这样的传播量也是巨大的，这就解决了商户获客的成本问题，而用户的社交网络其实是有一定的用户筛选性作用。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个代理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(代理，老板)用户任意消费金额，即可成为代理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一个代理消费获得的直推分佣奖励。(比如A代理推荐B用户，B用户去下单，A代理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个代理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个代理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个代理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

“社交裂变，如果不能像水波纹一样层层自然扩散出去，是谈不上裂变能力的。”靠谱小程序创始人魏明杰如是说。靠谱好物目前主要由微信公众号+小程序构成，在开放平台之后，针对微信社交的两个主要场景：朋友圈和微信群，靠谱小程序进行了两个产品尝试，探索如何击穿微信端社交关系。第一个流量产品“测测你和群内谁是绝配”，是基于性格测试的人际关系破冰工具。不同于传统测试，这个玩法需要分享到微信群才能完成，这个才是真正的社交裂变，在测试数据中，第三周达到了2000万PV，日活用户峰值达到50多万。第二款流量产品“互赏红包”，能发钱，也能被打赏；不仅熟人可以，也可以分享扩散让陌生人领，穿越群关系的社交围墙。数据显示，在试运行两周后，产生了数百万流水。