

如何利用WhatsApp找到海量客户？

产品名称	如何利用WhatsApp找到海量客户？
公司名称	遵义腾浪科技有限公司
价格	10.00/件
规格参数	广告开户投放:联系我们 联系我们合作共赢:联系我们 投放联系我们:联系我们
公司地址	TG:@APC789
联系电话	18218498858 18218498858

产品详情

第一步：打开WA SCRM私域流量运营宝

看到图上右侧白框内AI潜在用户挖掘功效没？马上输入你想引流拓客隶属的区域、关键词（品类词/品牌词/组合词）与期待数值（数据和信息多少钱不纠结，系统有去重功效，需要结合客户服务专员工作量每日定性分析搜集）。

图中收集到的是：美国地区 篮球联赛关键词

第二步：点一下下一步，慢慢搜集

在这里一部分你应该做的事情工作上非常简单，来杯咖啡等待就能。

搜集过程中可以选择停止挖掘（直接结束挖掘）和后台管理系统云挖掘（没有影响运营宝其他操作过程），边挖掘边聊单不影响工作。

第三步：搜集结束，很多消费者来啦！

图上右侧就是挖掘的客户联系方式，可以直接应用WhatsApp建立联系。

在这里告诉大家一个好消息：WhatsApp都是围绕电话号码注册所使用的，并且还能过路人进行交流闲谈，也就是说有着以上挖掘手机号，就可以在WhatsApp上和顾客建立社交网络连接着。在基本上交流与沟通制定消费者信任的前提下，就可发布商品信息或店铺链接了，可以这样说谁买谁爽死了。

等，挖掘的消费者这么多，如何分配联系，万一联系不过来了想分配不一样部门沟通追踪应该怎么办？

别着急，大伙儿还提供：

拓展新客户信息能够快速建立闲谈会话；

拓展新客户信息快速导进系统/座席通讯录；

拓展新客户信息能直接产生文件导出；

拓展新客户跳转至其FB主页；

后台管理系统查看历史信息挖掘；

后台管理系统查看历史挖掘订单记录。

总的来说，就三步：输入信息、系统挖掘、挖掘结束都做好了！

无论是外贸B2B，或者自建站或亚马逊平台类；

无论想找一个潜在用户群体或者Koc小B进行代销商；

无论好朋友是宝妈，或者学生党，或者Z祖祖辈辈；

无论品类是类目，或者器材耗材的组合型；

很多消费者不用着急！赶紧

马上找话题吧，我们需要偷偷地搞消费者，接着震撼人心所有竞争对手。