

黄山本地专业地推拓客团队，美业下店引流推广团队怎么联系，教你如何做到拓客不伤客

产品名称	黄山本地专业地推拓客团队，美业下店引流推广团队怎么联系，教你如何做到拓客不伤客
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

美容院如何拓客一直是美容院老板经营的一个难点，美容院常见的“拓客六法”，教你如何做到拓客不伤客。

全面覆盖(派发法)

此方法为美容院*常用的方法，也就是在美容院的周围四处派发一些诸如传单、优惠券、免费体验卡之类的资料，以吸引顾客入店。

这个方法虽然有成本低、覆盖面广、信息传输快等优点，但由于它资料面积有限，开工单一，档次较低等缺陷，无法将信息尽可能丰富生动地传播给受众；

另一方面也因为美容院的诚信度，如承诺为顾客免费做美容实际却硬性推销，不消费则收取相应手工费等，导致顾客不满的功利性不足。

并肩作战(联合法)

这种方法是联合其他行业的企业进行双赢的促销活动。可以说，普通的美容院一般都规模小、实力弱，单一促销往往达不到有效的目的，容易湮没于市场中。

而联合其他美容院一起促销，招徕客源，*终能够达到投入少、影响大的目的，为美容院带来显著的拓客增长客。

主动出击(咨询法)

咨询法是主动出击，积极寻求与目标客户沟通的一种有效方法。

这种方法不仅能够帮助美容院了解到更多顾客的想法与需求，提升美容院的品牌形象，实现客源的增长；另一方面又能培养员工积极工作的心态，以及她们的沟通能力，从而实现缔造一支更专业、更积极的员工队伍的梦想。

大肆宣扬(广告法)

电视报纸广告也是美容院常采用的一种方法，它不仅为美容院带来可观的客源，还有效地扩大美容院的知名度。但是，此类方法需要费用不菲，中小型美容院一般都无力承受。

美容院要通过此类方法来招徕客源，应当有详细的计划，另再应该配合美容院的日常经营活动，季节变化来实施。

单位挂钩(销售法)

对美容院而言，如果能做到这一步，是既省力又赚钱的方法，这个方法也很受一些美容院老板欢迎。

所谓“与政府挂钩”，是指找一些诸如行政机关、企事业单位进行公关，进而获得较大销售数额的一种方法。它具有销售额大、时效性强、广告投入少、利润率高等特点。

譬如针对春节等节日或重大活动，机关单位在这时往往需要发放福利，而送“美丽”则是既实惠又时尚的做法，很受职员的欢迎。

网络触电(营销法)

网络营销已越来越被更多的经营者所重视。特别是微信的兴起，让就算八十多岁的老太，也能够通过微信进行交友。

所以对于美容院来说，微信是受众*多、*方便的拓客营销工具。

通过微信拓客，很多的微商和美容院都在做，但效果天差地别，效果好的，是他们的产品和服务比较吸

引人吗？还是他们名气比较大？

不，其实很多时候是他们更懂得在微信上包装自己而已。

你去看看他们的朋友圈的文案和风格，和你随意发的是否很不一样？

你的头像和背景能让一个陌生顾客产生信任感吗？能让顾客迅速知道你是做哪个领域的吗？

甚至，你发的朋友圈有经过设计和分类吗？

微信拓客看似简单，谁都可以动动手指完成的事情，但却不是谁都可以做得好，想做好，必须注重细节和技巧。

易地推招生拓客外包服务公司主要服务于艺术培训机构，体育培训机构，汽修美容等门店，为门店策划招生拓客方案以及下店执行服务。

自成立以来，一直本着“诚信服务，不做一锤子买卖”的合作理念，严格控制招生拓客质量，为合作机构提供高质量客源准备，始终坚持以机构的利益为根本出发点，机构不盈利，公司走不远，机构盈利，合作长久！！

高质量引流拓客服务商，真实引流拓客团队，百团招生地推团队，百业拓客地推团队

高质量高品质教育美业地推****商