

深圳CRM+OA软件

产品名称	深圳CRM+OA软件
公司名称	深圳市致简信息技术有限公司
价格	1000.00/普通
规格参数	
公司地址	深圳深圳市宝安区北环路石岩公馆1506-1512
联系电话	0755-23322681 18818993651

产品详情

一、管理困惑：

频繁招人，来了又走，走了又招！老员工总是培养不起来，关键时候要用人，却发现无人可用！有没有不知道业务进展的怎么样了，业务员离职就把客户带走？——如何实现业务透明化管控呢？有没有觉得业务人员的培养特别慢？——如何实现人才快速的复制呢？有没有觉得作为总经理，总觉得很忙呢？——如何建立有序运营模式，让自己闲下来呢？有没有觉得公司总是一团遭？——如何从“土八路”走向“正规军”呢？有没有觉得团队氛围不好？——如何搭建一个激情、融洽的团队氛围呢？有没有觉得事情老是执行不到位呢？——如何监控执行过程，提升整体执行力呢？有没有觉得员工工作目标和计划很弱呢？——如何建立一个整齐划一的“工作模式”呢？

大类模块对应功能系统价值“目标管理”

- 1、管理下属日程记录。上级可浏览指定人在指定时间的具体日程及工作记录，以及工作结果，并可以批注；
- 2、也即行动管理。如季度计划、月度计划、周计划；计划与客户关联；计划详细到每天的日程安排；总结汇报管理。如季度总结、月度总结、周总结；上级清楚掌握执行细节，并可进行审阅和批注；
- 1、老板想的，就是员工做的，员工做的，就是老板要的
- 2、（员工）知道做什么、知道怎么做、知道做到什么程度、知道汇报什么
- 3、（员工）日程很饱和，想偷懒都不行
- 4、（上级）知道员工每天在做什么
- 5、（上级）交代下去的事，完全执行到位

“客户管理”？

广度：管理目标客户、意向客户、成交客户、VIP客户、渠道、合作伙伴、竞争对手、供应商；？

深度：详细管理客户资料。如客户地位、组织结构、成立时间、营业额、联系人详细资料等；？

完整：全面管理企业与合作伙伴的所有交往记录。联系记录、服务记录、交易记录等；？

分析：根据区域、类型、行业等进行数据分析；

挖掘：针对系统的客户资料进行精准营销，邮件、生日关怀

- 1、完全上交客户、带不走客户！
- 2、跟单过程完全透明！离职不用业务交接！
- 3、销售回款进度、预计回款、重点客户一目了然！
- 4、（业务处理）如流水线控制，透明化
- 4、卡在哪里不做就不行
- 5、指挥如亲临阵地、检视如现场直播

联系我们：www.zjzixun.cn 075523322681