

新希望乳品一物一码营销系统

产品名称	新希望乳品一物一码营销系统
公司名称	弥特盈泰(广州)软件科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	优势:成熟案例，服务多家公司 特点:低成本高效提升销量 产地:全国各地有子公司
公司地址	广州市黄埔区西成中街10号B栋602房
联系电话	18122310427 18122310427

产品详情

随着消费升级，消费者对品牌产品的认知度越来越高，品牌竞争日益激烈。新希望乳品公司在以往的营销过程中存在哪些痛点？对应的解决方案是什么？

痛点一：无法连接消费者，无法直接针对消费者做营销活动

解决方案：针对非现饮市场，利用“瓶盖内码”营销：

通过瓶盖内码，消费者可以随时随地通过手机扫码，直接连接到品牌官方平台，实现精准营销。同时，品牌也可以通过瓶盖内码，对消费者进行精准营销，提升品牌忠诚度。

痛点二：无法有效激励现饮渠道导购员，提升导购员对推销新希望乳品的积极性

解决方案：通过瓶盖内码，品牌可以对导购员进行精准营销，提升导购员的积极性。

通过瓶盖内码，品牌可以对导购员进行精准营销，提升导购员的积极性。同时，品牌也可以通过瓶盖内码，对消费者进行精准营销，提升品牌忠诚度。

痛点三：新希望乳品的营销费用无法直达终端，避免各级代理商费用截留

解决方案：通过瓶盖内码，品牌可以直接与消费者进行互动，避免各级代理商费用截留。同时，品牌也可以通过瓶盖内码，对消费者进行精准营销，提升品牌忠诚度。

痛点四：深度分销的模式下，无法有效杜绝经销商的窜货问题

解决方案：通过瓶盖内码，品牌可以对经销商进行精准营销，提升经销商的积极性。同时，品牌也可以通过瓶盖内码，对消费者进行精准营销，提升品牌忠诚度。

随着消费升级，消费者对品牌产品的认知度越来越高，品牌竞争日益激烈。新希望乳品公司在以往的营销过程中存在哪些痛点？对应的解决方案是什么？